

**surgicalscience**

Årsredovisning 2017  
Surgical Science

## Innehåll

Viktiga händelser 2017	3
VD har ordet	4
Affärsmodell, mål och strategier	7
Organisation och medarbetare	11
Affärsområde Educational Products	12
Affärsområde Industry/OEM	16
Aktien	18
<b>FINANSIELL RAPPORT</b>	
Nyckeltal och definitioner	21
Förvaltningsberättelse	22
Ekonomisk översikt	26
Förändringar i eget kapital	26
Resultaträkningar koncernen	27
Balansräkningar koncernen	28
Kassaflödesanalyser koncernen	30
Resultaträkningar moderbolaget	31
Balansräkningar moderbolaget	32
Kassaflödesanalyser moderbolaget	34
Noter	35
Revisionsberättelse	39
Styrelse	41
Ledande befattningshavare	42
Ordlista	43
Aktieägarinformation	43
Adresser	44

## Kort om Surgical Science

En av sjukvårdens största utmaningar globalt sett är hur vårdskador skall kunna minskas. Här har medicinsk utbildning och träning en nyckelposition, då en stor del av träningen idag kan utföras utanför operationssalen. Surgical Science är världsledande inom tillverkning av virtual reality simulatorer för evidensbaserad tithålskirurgisk och endoskopisk träning.

Simulatorerna tillåter kirurger och andra medicinska specialister att öva och förbättra sina psykomotoriska färdigheter och instrumenthantering innan tillträde till operationssalen. Parallellt med de egna produkterna arbetar Surgical Science med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi.

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg och med säljkontor i USA, Dubai och Kina samt ett globalt nätverk av distributörer säkerställs en närvaro på de flesta marknader globalt. Surgical Sciences aktie är upptagna till handel på Nasdaq First North med Erik Penser Bank som Certified Adviser.

I hela årsredovisningen anges motsvarande värde föregående år inom parentes, om inte annat anges.



## Viktiga händelser 2017

### Notering på Nasdaq

Den 19 juni 2017 noterades Surgical Science-aktien på Nasdaq First North. I samband med noteringen genomfördes en nyemission om totalt 70 MSEK varav cirka 50 MSEK i kontanter och cirka 20 MSEK genom konvertering av befintliga ägarlån.

### Förvärv av Simball Systems AB

I juli förvärvades Simball Systems AB och därmed produkten Simball Box. Simball Box är en uppskattad box-tränare för laparoskopi när kirurgen vill utföra enklare övningar med riktiga instrument och passar väl in i Surgical Sciences produktportfölj. Köpeskillingen uppgick till 3,6 MSEK inklusive beräknad tilläggsköpeskillning. Simball Systems omsatte vid förvärvet cirka 3 MSEK per år.

### Satsning på ny organisation i USA

Surgical Science har haft egen representation i USA sedan 2007. Under de senaste två åren har dock ingen ledning funnits på plats och aktiviteterna och försäljningen på den amerikanska marknaden har minskat kraftigt. Sedan oktober 2017 finns ny dotterbolagschef på plats och två nya säljare har anställts i slutet av året.

### Lansering av LapSim essence

I slutet av året började LapSim essence, en nedsklad laparoskopisimulator för försäljning via prenumerationstjänst, levereras. Detta innebär ett nytt sätt för Surgical Science att sälja sina produkter på. Läs mer om LapSim essence och övriga produkter på sidan 12.

### Nytt affärsområde startat, Industry/OEM

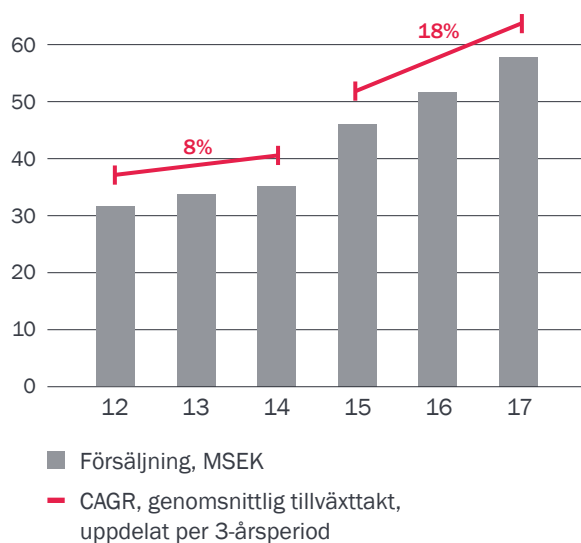
Surgical Science har historiskt varit ett produktbolag med försäljning av virtual reality simulatorer. Under 2017 initierades två samarbeten inom bolagets nya affärsområde Industry/OEM, med Cambridge Medical Robotics samt meerecompany för simulering inom robotkirurgi. Surgical Sciences simuleringsmjukvara finns här inbäddad i kundernas produkter. Läs mer om Industry/OEM på sidan 16.

### Nyckeltal

	2017	2016
Omsättning, MSEK	58,0	51,8
Rörelseresultat, MSEK	-3,7	-0,2
Resultat efter finansiella poster, MSEK	-3,9	-0,5
Nettoresultat, MSEK	-2,3	3,3
Antal anställda vid årets slut	33	24
Soliditet, %	86,5	35,2
Resultat per aktie, SEK	-0,58	1,14
Eget kapital per aktie, SEK	17,58	31,30
Aktiekurs på balansdagen, SEK	75,00	n.a
Börsvärde på balansdagen, MSEK	364,8	n.a

För definitioner, se sidan 21.

### Försäljning och tillväxttakt



**Sedan 2006 har Surgical Science haft en genomsnittlig årlig tillväxttakt på 17%**

## VD har ordet

**2017 var ett intensivt och spännande år för Surgical Science. Trots en del extraordinära organisatoriska utmaningar, som introduktionen på Nasdaq First North i juni, har vi lyckats behålla fokus på försäljning och tillväxt, introducerat nya produkter och övertygande etablerat oss inom OEM-segmentet. Totalt ökade försäljningen med 12% för helåret.**

Det fjärde kvartalet 2017 utgjorde som tidigare år en mycket stor del av årets intäkter, hela 43%. Vår verksamhet karaktäriseras av betydande skillnader i omsättning från kvartal till kvartal. Under 2017 var försäljningstillväxten per kvartal 7% (Q1), 18% (Q2), 104% (Q3) och -6% (Q4).

Tillväxten för bolagets produktförsäljning (exklusive intäkter från Industry/OEM) ligger inom ramen för våra uttalade tillväxtambitioner, förutom på den amerikanska marknaden. USA har alltid utgjort en viktig del av våra totala intäkter men försäljningen under 2017 minskade drastiskt. I USA bedriver vi egen försäljning via dotterbolag och vi har haft en utmaning i form av ledarskapskifte. Först i oktober fick vi vår nya chef Martin Jansson (tidigare på Göteborgskontoret) på plats. Med Martins kunskap och "Surgical Science DNA" återskapar vi nu en effektiv säljorganisation i USA. Vi har sedan nystarten i oktober rekryterat nya säljare med relevant bakgrund från stora medicinteknikbolag inom laparoskopi/endoskopi och ser goda tecken på att under 2018 kunna återta de tillfälligt förlorade positionerna.

På övriga marknader är tillväxten fortsatt starkast i Asien där framförallt Kina fortsätter sitt påbörjade teknologiskifte från öppenkirurgi till titthålskirurgi och där våra produkter spelar en viktig roll. Även länder som Pakistan och Indien har bidragit till försäljningstillväxten för oss i Asien. Europa fortsätter växa i mer modest takt. Latinamerika har det fortsatt tungt makroekonomiskt men vi är väl positionerade där och ser början till en vändning under 2018. För Mellanöstern tror vi på ett starkt 2018 då vi kommit långt med att, tillsammans med distributörer, bearbeta viktiga beslutsfattare för att tillfredsställa behovet av lokal utveckling av läkarkåren.



Vi är nu klara med integreringsprojektet för meerecompanys simulering till deras kirurgirobot och med motsvarande projekt för Cambridge Medical Robotics. Vår teknologi är inbakad i deras produkter och vid varje leverans av en enhet med simulering mjukvara erhåller Surgical Science en licensintäkt. Just beprövade lösningar för patientsäkerhet blir allt viktigare vid bedömning av regulatoriska godkännanden och det vi bidrar med utgör en viktig komponent. Simuleringen används även som ett försäljningsverktyg för att förkorta time-to-market för våra kunder. Vår kund meerecompany lanserade sin robot kommersiellt under en stor tillställning i Seoul i mars och vi räknar också med säljstart för Cambridge Medical Robotics under 2018. Detta kommer börja ge oss ett flöde av licensintäkter under många år med start, i mindre omfattning, redan under 2018.

Vi fokuserar nu på att utöka portföljen av samarbetspartners som kan integrera mjukvara som utvecklats och validerats under lång tid och har i januari 2018 anställt en ny chef för området. Robotkirurgi är ett spännande segment men det potentiella applikationsområdet för vår mjukvara är betydligt större än så. Både inom laparoskopi och endoskopi finns miljardföretag som kan förbättra patientutfall och/eller sänka kostnaderna med hjälp av simulering och vi marknadsför nu aktivt vår teknologi inom affärsområdet Industry/OEM mot dessa potentiella kunder.

Inom Educational Products är det flaggskeppsprodukten LapSim Haptic som utgör merparten av våra intäkter. Intresset för LapSim essence, som är en nedskalad variant av LapSim Haptic, är stort men det har ännu inte resulterat i några större löpande intäkter. Vi marknadsför denna produkt med en ny prismodell i form av månatlig mjukvaruprenumeration och det krävs att såväl distributörer som slutkunder blir övertygade. Övriga produkter i portföljen är väletablerade. Vi är nöjda med positioneringen av Simball Box vilken förvärvades i juli och som är ett viktigt komplement för de kunder som vill träna med sina riktiga instrument men ändå ha tillgång till objektiv feedback.

Kostnadsutvecklingen är fortsatt i linje med tillväxtplanerna. Vi har prioriterat tillväxt så viss nedgång i rörelseresultatet har vi ansett vara godtagbart så länge vi ser att de ökade kostnaderna skapar möjlighet till fortsatt tillväxt. I samband med emissionen på 70 MSEK vid introduktionen på Nasdaq First North återstod cirka 36 MSEK efter kostnader och amorteringar av lån. Det till verksamheten tillförda kapitalet är per sista december 2017 i princip intakt och vi bedömer att det är tillräckligt för infriandet av tillväxtplanen.

På Surgical Sciences vägnar vill jag tacka alla anställda, kunder och ägare för gott samarbete under 2017. Tillsammans har vi bidragit till ytterligare steg mot en värld där alla på väg in i operationssalen vet att kirurgen tränat, och objektivt certifierats, i en säker VR simulering. Det är patientsäkerhet vi fokuserar på oavsett om utbildningen tillhandahålls av universitet och sjukhus med våra simulatorer under Surgical Sciences varumärken eller om medicinteknikbolagen bygger in vår mjukvara i sina produkter.

Göteborg i april 2018



Gisle Hennermark  
Verkställande direktör



Utvecklingen från öppen kirurgi till minimalinvasiv kirurgi i en mängd olika ingrepp ökar behovet av medicinsk simulatorträning. Surgical Science är världsledande inom virtual reality-simulatorer för tithålskirurgisk och endoskopisk träning.

## Affärsmodell, mål och strategier

### ”Under 2017 har fokus legat på notering av bolagets aktie samt fortsatt försäljningstillväxt”

#### Verksamhet

Surgical Science grundades 1999 och är ett simuleringsföretag. Grunden i bolaget är egenutvecklad mjuk- och hårdvara för simulering av interaktionen mellan instrument och anatomi. Baserat på den egenutvecklade tekniken, utvecklar och säljer Surgical Science nyckelfärdiga simuleringsystem som används för utbildning av kirurger och andra medicinska specialister. Sedan 2017 arbetar Surgical Science även med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi.

#### Vision

Surgical Sciences vision är att alla patienter på väg in till operationssalen skall vara säkra på att läkaren har tränat och certifierats i en simulerad miljö innan ingreppet påbörjas.

#### Finansiella mål

Surgical Science har som målsättning att den befintliga verksamheten inom Educational Products skall växa med 15 till 20 procent per år. Därutöver har bolaget som mål att etablera sig som en betydande leverantör av simuleringsmjukvara till industriella aktörer. Målsättningen är att omsättningen inom Industry/OEM skall uppgå till minst 50 MSEK år 2021. Sammantaget skall detta resultera i ett snabbväxande bolag med tilltagande lönsamhet. Tillväxt prioriteras över lönsamhet, den skall dock ske under kontrollerade former.

#### Värde drivande faktorer

Marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt och förväntas fram till 2021 växa med i genomsnitt 15 till 20 procent per år\*. Ökat fokus på patientsäkerhet och sjukvårdskostnader är starka drivkrafter. Ett misstag inom kirurgin kan få allvarliga komplikationer, både i lidande för patienter och höga

kostnader för sjukvård och samhälle. I USA är misstag inom sjukvården den tredje vanligaste dödsorsaken och orsakar uppskattningsvis 250 000 dödsfall årligen. Investeringar som syftar till att reducera misstag och därmed sjukvårdskostnader kan därmed motiveras ur flera perspektiv.

En annan marknadsdrivande faktor är trenden från öppen kirurgi mot minimalinvasiv kirurgi, dvs. kirurgi som sker genom laparoskopi eller andra metoder som minimerar ingreppet i kroppen. Minimalinvasiv kirurgi har ett antal fördelar jämfört med öppen kirurgi, bland annat kortare rehabiliteringstid, kortare sjukhusvistelse och mindre ärrbildning, vilket i sin tur går att över-sätta till lägre sjukvårdskostnader. Med övergången till minimalinvasiv kirurgi ökar också behovet av medicinsk simulatorträning.

Teknikutveckling är ytterligare en viktig drivande faktor som möjliggör bättre metoder för medicinsk simulering. Nyttan av medicinsk simulering var initialt omdiskuterad då vetenskaplig validering av metoder och produkter var bristande. Det finns idag en större tilltro till medicinsk simulering där dagens mer avancerade system ofta har validerats i vetenskapliga studier. Majoriteten av de potentiella kunderna känner idag till vad simulering är och har sett bevisen för att det fungerar.



Under 2017 förvärvade Surgical Science bolaget Simball Systems AB med produkten Simball Box. Med möjligheten att kunna använda sina egna instrument och suturtrådar utgör Simball Box ett starkt komplement till VR-simulatorer i träningsssammanhang.

\* Källa: Global Medical Simulation Market – Growth, Trends and Forecasts (2016-2021), Mordor Intelligence, november 2016 samt Healthcare/Medical Simulation marknadsrapport, Markets and Markets.

Validerande vetenskapliga studier ger också stöd för certifiering och utvärdering av kirurger. Exempelvis har Danmark som första land i världen infört obligatorisk simulatorträning för kirurger inom gynekologi. Surgical Science erhöll under 2015 sin första order från ett försäkringsbolag som sedan placerade ut systemen hos fem sjukhus i New York. För försäkringsbolaget är investeringen ekonomiskt motiverad då träning med Surgical Sciences system minskar antalet misstag där försäkringsbolaget står för risken. Surgical Science är övertygat om att den inledda utvecklingen mot obligatorisk simulatorträning kommer att fortsätta, driven av ökade krav från regulatoriska organ och försäkringsbolag.

Ett flertal större patent inom robotassisterad kirurgi förföll under 2017 vilket öppnar upp denna marknad för nya aktörer. Surgical Science ser en stor potential i industriella samarbeten med aktörer som avser att slå sig in på marknaden och inledde under 2017 samarbete med två sådana aktörer. Förutom robotkirurgi utgörs marknaden också av andra medicintekniska bolag som har behov av medicinsk simulering i utbildnings- och marknadsföringssyfte. Genom att erbjuda simulering av sina produkter underlättas försäljning där kunden kan testa produkten. Vidare har många medicintekniska bolag affärsmodeller där intjäningen korrelerar med hur mycket produkten används. Medicinsk simulering blir då ett viktigt verktyg för att utbilda slutanvändaren av produkten och på så sätt öka användandet.

## Affärsmodell

### Educational Products:

Surgical Science säljer nyckelfärdiga produkter bestående av en hårdvaruplattform och mjukvarumoduler. Systemen säljs med grundläggande träningsprogram, samt tillägg för specifika kirurgiömråden. Nya moduler utvecklas löpande, vilket innebär att det finns möjlighet till merförsäljning hos befintliga kunder.

Bruttomarginalen i Surgical Sciences system uppgår till mellan 70 och 80 procent beroende på konfiguration. Systemen säljs ofta med ett service- och supportavtal som även ger kunderna tillgång till uppgraderingar av mjukvaran. Surgical Science lanserar årligen en uppdaterad version av mjukvaran.

Surgical Science har nyligen lanserat en prenumerationstjänst för en av sina produkter. Syftet med denna modell är att minska den direkta investeringen för kunden samt erbjuda en mer flexibel betalningsmodell. Genom att hyra ut systemen flyttas beslutet ofta nedåt i kundens organisation, vilket förenklar beslutsprocessen. Introduktionen av en prenumerationsbaserad modell skapar inte betydande intäkter från dag ett utan syftar till att på längre sikt skapa stabila och förutsägbara intäkter.

Försäljningen av Surgical Sciences simulatorer sker dels genom distributörer, dels direkt i egen regi mot slutkund. Surgical Science har egen försäljning i bl a Norden, USA, Storbritannien, Tyskland och Frankrike. Därtill säljer Surgical Science genom ett 40-tal distributörer världen över. Omkring 90 procent av bolagets försäljning sker till kunder utanför Sverige. Idag är Kina Surgical Sciences enskilt största marknad.

Surgical Sciences produktomsättning kan fluktuera mycket mellan olika kvartal där en stor del av årets omsättning vanligen sker under årets fjärde kvartal. Detta beror till stor del på att de flesta stora sjukhus har kalenderår som budgetår och avvaktar med sina inköp tills de ser vilka medel som finns kvar i budgeten i slutet av året. Med nya affärsområden och betalningsmodeller, såsom industrisamarbeten och prenumerationsmodeller på bolagets produkter, förväntas denna effekt avta på sikt.

### Industry/OEM:

Affärsmodellen inom detta område är dels en konsultavgift för tillpassning av Surgical Sciences mjukvara till medicinteknikbolagets plattform/hårdvara och sedan en licensintäkt per produkt. Förutom att kunna skapa långsiktiga kassaflöden gör dessa projekt att Surgical Science själva skapar nya lärdomar/erfarenheter och kan bygga på bolagets mjukvarutillgång ytterligare, då man strävar efter att behålla upphovsrätten till alla tillpassningar. Detta är ett sätt att fokusera på den del av värdekedjan bolaget är bäst på och inte arbeta med kundens hårdvara, distribution, slutkundssupport etc. Surgical Science är alltså i detta fall en komponentleverantör av simuleringsmjukvara som blir inbäddad i uppdragsgivarens produkter.





EndoSim simulerar endoskopi och förutom baspaketet med övningar för t.ex. navigering, undersökning, träning av biopsitagande och injektioner finns moduler för specifika undersökningar av mag- och tarmkanalen samt luftvägarna.

## Strategier

Strategiskt är bolagets främsta prioritet att fortsätta utveckla produkterna LapSim®, EndoSim®, TeamSim® och Simball Box® till kundernas självklara val i en värld med obligatorisk träning och certifiering. Sedan starten har Surgical Science haft ett nära samarbete med ledande universitetssjukhus för utveckling av bolagets system. Surgical Sciences system är också validerade i ett flertal publicerade studier som visar att den kunskap som kirurgen erhåller genom träning med bolagets produkter också är överförbar till det riktiga operationsrummet. Surgical Science verkar för att simulering skall bli en obligatorisk del i utbildningen och att blivande kirurger genomgår en certifiering innan den första operationen på patient genomförs.

Genom fortsatt forskning och nära samarbete med de främsta medicinska institutionerna, kommer Surgical Science att fortsätta leverera verktyg till sjukvården för att förbättra kirurgers och andra medicinska specialis-

ters prestationer på ett kostnadseffektivt och standardiserat sätt.

Viktigt i strategin framöver är att parallellt med de egna produkterna arbeta med simuleringlösningar för mediceinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning. Resultatet av mer än 15 års forskning och utveckling av världens mest avancerade datorbaserade simulering för laparoskopi och endoskopi gör att Surgical Science har en mjukvarutillgång som kan appliceras utanför de egna produkterna.

## Patent

Surgical Science innehar sex patentfamiljer. Inom dessa familjer finns både beviljade patent och patentansökningar under handläggning i ett antal länder. Bolagets patent skyddar såväl viss mjuk- som hårdvara. Patenten avseende hårdvaran syftar främst till att skydda tekniken i den haptiska (kraftåterförings-) enheten.

## Varumärken

Surgical Science har idag över 30 godkända varumärkesregistreringar världen över för produktnamnen EndoSim®, LapSim®, TeamSim® och Simball Box®. Inom EU är samtliga dessa namn registrerade ordvarumärken. I USA finns registreringar för ordvarumärkena EndoSim, LapSim och TeamSim. Bolaget innehar även enstaka varumärkesregistreringar i ett flertal andra länder.

## Bakgrund för notering och emission 2017

Surgical Science har idag levererat mer än 600 simulatorer till sjukhus och träningscentra världen över och bolaget ser en fortsatt stark efterfrågan på sina produkter. Genom ökade resurser främst inom utveckling, försäljning och marknadsföring finns goda möjligheter till fortsatt tillväxt.

Utöver den etablerade verksamheten inom område Educational Products ser Surgical Science en betydande potential i att tillhandahålla sin simuleringsmjukvara till industriella aktörer. Till exempel sker det en snabb utveckling inom robotassisterad kirurgi och kirurgirobotar blir ett allt vanligare inslag på sjukhusen. Robotassisterad kirurgi innebär flera viktiga fördelar, men ställer samtidigt stora krav på kirurgen. Simulatorträning har en viktig roll att fylla inom robotassisterad kirurgi och Surgical Science ser goda möjligheter att etablera sig som en betydande leverantör inom detta framväxande område.

För att säkerställa en fortsatt god tillväxt fanns före emissionen 2017 ett kapitalbehov. En marknadsnotering av Surgical Science ansågs också ge positiv effekt på bolagets relationer med samarbetspartners, anställda, leverantörer och potentiella kunder. Emissionen i samband med listningen av bolagets aktie uppgick till totalt 70 MSEK, varav 19,3 MSEK tecknades av Surgical Sciences befintliga huvudägare genom kvittning av utestående lån. Emissionskostnaderna uppgick till 5,5 MSEK, vilket innebar att Surgical Science netto tillfördes cirka 45 MSEK. Cirka 10 MSEK av emissionslikviden användes för återbetalning av lån samt slutreglering av förvärvade distributionsrättigheter.

## Mål för 2018

Inom Educational Products är målet att återta bolagets tidigare position i USA. Ny säljorganisation finns på plats sedan slutet av 2017. Surgical Science planerar också att rekrytera och etablera fler lokala säljresurser på prioriterade marknader. Vidare kommer under 2018 en översyn av den totala användarupplevelsen av simulatorerna att genomföras, med målet att definiera vilka förändringar som behöver göras i användargränssnitt m.m. för att optimera upplevelsen samt kundernas utnyttjande av produkternas fulla potential.

Inom Industry/OEM är målet att ingå ytterligare samarbeten med en eller flera industriella aktörer. Surgical Science räknar med ett stadigt flöde av licensintäkter från sina industrikunder, i mindre omfattning redan 2018. I och med att tiden från avtal till de första licensintäkterna är lång förväntar sig dock Surgical Science inte några större licensintäkter förrän från 2019 och framåt.



LapSim lanserades 2001 och är marknadens mest validerade system för simulering av laparoskopi. På bilden visas träning i modulen kolecystektomi (borttagande av gallblåsa).

# Organisation och medarbetare

## Organisation

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg. Bolagets svenska verksamhet bedrivs genom moderbolaget Surgical Science Sweden AB. Viss aktivitet finns också i det under 2017 förvärvade dotterbolaget Simball Systems AB. Verksamheten i Minneapolis, USA bedrivs genom dotterbolaget Surgical Science, Inc., vilket är ett säljkontor för bolagets produkter. Egen säljpersonal finns också i Kina och Dubai. Ett vilande dotterbolag finns i Kanada, Surgical Science Canada, Inc., samt att det finns ett dotterbolag vilket innehar bolagets optionsprogram, Surgical Science Incentive AB.

Surgical Science strävar efter att ha en så platt organisation som möjligt, präglad av kompetens, entreprenöranda, målstyrning och snabba beslutsvägar.

## Medarbetare

Under juni 2017 flyttade Surgical Science till nya lokaler i Göteborg. Lokalerna är mer ändamålsenliga för Surgical Sciences verksamhet och gör att de praktiska förutsättningarna för ytterligare expansion har säkerställts.

Under 2017 gjordes ett antal rekryteringar, ett par ersättningsrekryteringar men huvudsakligen nyrekryteringar. Bland annat rekryterades projektledare, ansvarig för kundsupport, CFO, chef för det nya affärsområdet Industry/OEM samt två säljare till det amerikanska dotterbolaget. Utvecklingsavdelningen förstärktes också under året, för att både kunna driva bolagets fortsatta produktutvecklingsprojekt och för att kunna driva mjukvaruprojekten inom Industry/OEM.

Antal anställda uppgick vid utgången av 2017 till 33 (24), varav 8 (5) var kvinnor. Av dessa var 25 (18) anställda i Sverige, 5 (3) i USA, 2 (2) i Kina och 1 (1) i Dubai.

## Arbetsmiljö

Surgical Science har som övergripande mål att skapa en god arbetsmiljö samt förhindra att ohälsa och olycksfall inträffar. Företaget strävar efter att skapa meningsfulla och utvecklande arbetsuppgifter där de anställda själva medverkar i utformningen av den egna arbetssituationen samt deltar i förändrings- och utvecklingsarbetet på arbetsplatsen. Arbetsförhållandena skall medge möjlighet till omväxling, samarbete och sociala kontakter. Alla anställda skall bemötas med vänlighet och respekt, både av representanter för arbetsgivaren och av arbetskamraterna. Bolaget har friskvårdsbidrag samt betalar privat sjukvårdsförsäkring för all personal.

Surgical Science anser att bolaget stärks och utvecklas genom att olika synsätt och erfarenheter finns representerade och ges en självklar plats i företaget. Surgical Science är en globalt verksam organisation, där språkkunskaper samt kunskaper om olika kulturer är en viktig del för att uppnå framgång. Alla anställda skall kunna arbeta och utvecklas tillsammans utan att någon utsätts för diskriminerande behandling eller trakasserier - självklart inte av företrädare för företaget men inte heller av arbetskamrater. Under året har jämställdhetsutbildning för all personal i Sverige genomförts, för att få kunskap och verktyg om hur både arbetsgivare och medarbetare aktivt kan arbeta för ett bra och sunt arbetsklimat.

**Under 2017 flyttade verksamheten i Göteborg till nya, mer ändamålsenliga lokaler.**

## Affärsområde Educational Products

### ”Två nya produkter lanserades under året”

Surgical Science utvecklar och säljer virtual reality-simulatorer för utvärdering, träning och certifiering av kirurger och andra medicinska specialister. Produkterna består av hårdvara med integrerad mjukvara som simulerar olika typer av kirurgiska ingrepp. Mjukvaran använder haptik som gör det möjligt att ”känna” på vävnader och organ som reagerar och betar sig på ett realistiskt sätt (taktill återkoppling). Med Surgical Sciences produkter kan blivande kirurger träna grundläggande färdigheter, men också fullständiga kirurgiska ingrepp med varierande grad av komplexitet, innan de genomför de första ingreppen på patienter. Surgical Science tillhandahåller idag produkter för simulering av tithålskirurgi och endoskopi och har sedan start levererat över 600 simulatorer.

#### Övergripande mål

Surgical Science har som målsättning att verksamheten inom kirurgiska simulatorer skall fortsätta att växa med 15 till 20 procent per år.

#### Viktiga händelser 2017

- Simball Systems AB, med produkten Simball Box, förvärvades i juli.
- Ny organisation i USA på plats i slutet av året.
- LapSim essence, en nedskalad laparoskopisimulator för försäljning via prenumerationstjänst började levereras för uthyrning i slutet av året.
- Efter årets slut tecknades ett exklusivt distributörsavtal i Kina.

#### Produkter

I dagsläget har Surgical Science fem huvudprodukter för simulering av tithålskirurgi och endoskopi. Produkterna illustreras på ett bra sätt i bolagets YouTube-kanal där ett flertal videor finns att tillgå, [www.youtube.com/surgicalscience](http://www.youtube.com/surgicalscience).

#### LapSim – simulering av laparoskopisk kirurgi

LapSim lanserades 2001 och är marknadens mest validerade system för simulering av laparoskopi. LapSim levereras nyckelfärdigt med hårdvara samt med ett baspaket för grundläggande kirurgiska övningar såsom

navigering, koordination, greppa och lyfta, precision och hastighet, suturering (anläggning av stygn), klippa, skära m.m. Kunden kan sedan välja att komplettera baspaketet med ett flertal tillvalsmoduler för specifika kirurgiska ingrepp såsom kolecystektomi (borttagande av gallblåsa), gynekologiska ingrepp, avancerad suturering, appendektomi (blindtarmsoperation), hysterektomi (borttagande av livmodern), nefrektomi (borttagande av njure), bariatrisk (begränsande av magsäcken) och lobektomi (borttagande av lunglob).

#### EndoSim – simulering av endoskopiska undersökningar

EndoSim simulerar endoskopi och bygger på samma teknologi som LapSim. Produkten lanserades 2014 och levereras likt LapSim som ett nyckelfärdigt system med moduler för grundläggande träning i att hantera endoskop som kan kompletteras med moduler för specifika undersökningar. Förutom baspaketet med övningar för t.ex. navigering, undersökning, träning av biopsitagande och injektioner finns moduler för specifika undersökningar av mag- och tarmkanalen samt luftvägarna.

#### TeamSim – operationssimulering för kirurgteamet

TeamSim används för att träna kirurgteam i laparoskopiska ingrepp. Systemet använder sig av en ram som de portabla enheterna till LapSim placeras i. Syftet med TeamSim är inte att träna kirurgernas praktiska kunskaper utan integrationen och kommunikationen mellan kirurgerna och övrig personal i teamet. Med TeamSim illustreras verklighetstroga scenarier och anpassningsbara komplikationer. Instruktörer kan fjärrstyra virtuella patienter och skapa verklighetstroga situationer som kontinuerligt utmanar teamets kunskaper och förmåga.

TeamSim kan köpas som ett komplett paket eller som separata komponenter. I och med den mobila konfigurationen kan simuleringen sättas upp i ett operationsrum för ökad realism.

#### LapSim essence - nedskalad laparoskopisimulator

Surgical Science lanserade i slutet av 2017 en desktopversion av LapSim, LapSim essence, som baseras på samma mjukvara som LapSim, men använder sig av en enklare hårdvara. Till skillnad mot de fullskaliga



LapSim



EndoSim



LapSim essence



Simball Box

versionerna av LapSim har inte hårdvaran i LapSim essence stöd för haptik och inte heller en separat kamera. Mjukvaran i LapSim essence är en nedskalad version av LapSim som fokuserar på den grundläggande färdighetsträningen Basic Skills.

### Simball Box

Under 2017 förvärvade Surgical Science bolaget Simball Systems AB och produkten Simball Box – en hybridbox som funnits på marknaden sedan 2014 och vänder sig till dem som vill komma åt den objektiva, kvantitativa mätningen av kirurgers tekniska färdigheter utan att överge de verkliga laparoskopinstrumenten. Med möjligheten att kunna använda sina egna instrument och suturtrådar utgör Simball Box ett starkt komplement till VR-simulatorer i tränings-sammanhang där Surgical Science nu täcker ett större spann av inlärningsprocessen. Simball Box säljs som ett komplett paket med hårdvara och mjukvara.

### Validerade produkter

Surgical Sciences produkter har genomgått ett stort antal valideringsstudier som visar att den kunskap som kirurgen erhåller genom simulatorträning också är överförbar till operationsrummet. Det har också genomförts jämförande studier där kirurger under utbildning som tränats med Surgical Sciences produkter jämförts med kirurger som erhållit traditionell utbildning. Studierna

visade tydligt att kirurger som erhållit simulatorträning hade kortare operationstid och färre antal operationsfel, två för sjukvården viktiga parametrar. Utifrån den jämförande studien\* kunde följande slutsatser dras:

- Kirurger som tränats med LapSim gör färre misstag
- Genom LapSim kan en kirurg nå en erfarenhetsnivå motsvarande 20 till 50 verkliga laparoskopier
- Kirurger som tränat med LapSim klarade av operationsingreppet väsentligt snabbare jämfört med kirurger som inte genomgått simuleringsträning.

### Kunder och priser

Kunderna inom medicinsk simulering utgörs främst av universitetssjukhus följt av övriga sjukhus och träningscentra. Universitetssjukhus har ofta ett simulatorcenter där studenter och sjukvårdspersonal kan träna innan de möter riktiga patienter.

LapSim och EndoSim kostar omkring 0,5 MSEK i grundversionen och upp till 1,5 MSEK med samtliga tilläggsmoduler. Kunderna har möjlighet att köpa grundversionen för att vid ett senare tillfälle köpa till ytterligare moduler.

LapSim essence som lanserades i slutet av 2017 hyrs av kunden genom en prenumerationstjänst. Syftet är att erbjuda en produkt som är enklare att hantera och mindre kostsam. Produkten riktar sig till en betydligt

\* Källa: Effect of virtual reality training on laparoscopic surgery, Christian Rifbjerg Larsen MD, et al., British Medical Journal 2009.

bredare målgrupp, inkluderande mindre sjukhus och sjukhus i utvecklingsländer där det finns ett stort intresse för simulering, men med mindre budget.

## Marknad

Den globala marknaden för medicinsk simulering beräknas under 2016 ha uppgått till 1,6 Mdr USD. Marknaden har en god underliggande tillväxt och förväntas växa med i genomsnitt 15 till 20 procent per år fram till 2021\*. Den största marknaden för medicinsk simulering är USA följt av Europa och Asien. Tillväxten väntas de närmaste åren vara starkast i länder där ekonomisk utveckling, ökat fokus på patientsäkerhet samt stora befolkningar är drivande faktorer, exempelvis Kina och Indien.

## Marknadsföring och försäljning

Försäljningen av Surgical Sciences simulatorer sker dels genom distributörer, dels direkt i egen regi mot slutkund. Surgical Science har egen försäljning i bl a Norden, USA, Storbritannien, Tyskland och Frankrike. En stor del av försäljningsarbetet sker genom olika mässor världen över. Därtill säljer Surgical Science genom ett 40-tal distributörer världen över. Omkring 90 procent av bolagets försäljning sker till kunder utanför Sverige. Idag är Kina Surgical Sciences enskilt största marknad.

Under 2017 har Surgical Science arbetat med att ta fram en ny grafisk profil och tillhörande marknads- och mässmaterial. En portal har byggts upp för distributörer, där allt det senaste materialet kan hämtas.

## Konkurrenter

Det finns ett flertal bolag som tillhandahåller produkter för medicinsk simulering. Inom Surgical Sciences område, avancerad simulering av laparoskopi och endoskopi, finns två huvudsakliga konkurrenter, CAE och Symbionix. CAE är ett stort kanadensiskt bolag som främst tillhandahåller simulatorsystem för flyg, militära och industriella tillämpningar. Divisionen CAE Healthcare tillhandahåller en bred portfölj av tränings- och simulatorsystem. CAE har simulatorer för både laparoskopi och endoskopi som liknar Surgical Sciences system. CAE omsätter knappt 20 Mdr SEK per år och är

noterat på Torontobörsen. CAE Healthcare står för cirka fyra procent av koncernens omsättning och bolaget har expanderat inom Healthcare genom förvärv.

Symbionix är ett ursprungligen israeliskt bolag som utvecklar simuleringsystem inom ett flertal medicinska områden. Bolaget har produkter som konkurrerar med både LapSim och EndoSim. Symbionix förvärvades av 3D Systems sommaren 2014. 3D Systems hade tidigare köpt Medical Modelling som utvecklar patientspecifika kirurgilösningar och simuleringsystem.

## Produktutveckling

Surgical Sciences mjukvara som används i simuleringsverktygen är främst uppbyggd av egenutvecklad mjukvara som innehas av bolaget, en marginell del av mjukvaran har upplåtits till bolaget genom licens. Mjukvaran har vidareutvecklats och förfinats i över 15 år, i samarbete med kirurger som löpande testar systemet och nya funktioner för att säkerställa realismen. Surgical Science arbetar kontinuerligt med att utveckla nya simuleringsmoduler för ytterligare kirurgiska ingrepp samt förbättra funktionaliteten i befintliga moduler. En viktig del i produktutvecklingen är framtagandet av utbildningsprogram som mäter kirurgens färdigheter. I samarbete med kirurger har certifieringskurser tagits fram där användaren måste nå en viss nivå för att få godkänt.

## Inköp, produktion och distribution

Surgical Sciences produkter består av hårdvara och mjukvara. Hårdvaran köps in av underleverantörer, sedan sker slutmontering samt installation av mjukvaran i egen regi på bolagets kontor i Göteborg.

Under 2016 skedde ett större arbete för att säkerställa bolagets leverans av hårdvara samt sänka kostnaderna för denna. Hårdvaruprocessen har delats upp i tre delar: legotillverkning av för produkterna unika delar, standardkomponenter samt montering av den färdiga produkten. För varje del har sedan ett antal leverantörer säkerställts vilket minskat sårbarheten betydligt.

Bolagets nya produkt LapSim essence är en nedskalad

\* Källa: Global Medical Simulation Market – Growth, Trends and Forecasts (2016-2021), Mordor Intelligence, november 2016 samt Healthcare/Medical Simulation marknadsrapport, Markets and Markets.

version av LapSim vilket innebär att tillverkningskostnaden är lägre än för bolagets övriga produkter. Produkten kan därmed erbjudas till väsentligt lägre pris.

Leverans av produkter sker från Göteborg till kunder över hela världen. Ett antal olika fraktleverantörer är anlitade för att säkerställa leveranssäkerhet och leveransprecision till alla bolagets kunder.

## Mål 2018

Inom Educational Products är målet att återta bolagets tidigare position i USA. Ny säljorganisation finns på plats sedan slutet av 2017. Surgical Science planerar också att rekrytera och etablera fler lokala säljresurser på pri-

oriterade marknader. Vidare kommer under 2018 en översyn av den totala användarupplevelsen av simulatorerna att genomföras, med målet att definiera vilka förändringar som behöver göras i användargränssnitt m.m. för att optimera upplevelsen samt kundernas utnyttjande av produkternas fulla potential.

Träning med TeamSim. Till höger instruktören som i realtid skapar komplikationer som spontana blödningar, instrument som går sönder etc., för teamet att lösa. Syftet med TeamSim är inte att träna kirurgernas tekniska färdigheter utan istället kommunikation, beslutsfattande och samarbete mellan kirurgerna och övriga roller i teamet.



## Affärsområde Industry/OEM

### ”Nytt affärsområde med två startade samarbeten under året”

Surgical Sciences mjukvara kan användas till de flesta områden inom medicinsk simulering, vilket gör det möjligt för Surgical Science att utveckla ytterligare produkter. En möjlighet där bolaget för närvarande fokuserar betydande resurser är industriella samarbeten där medicintekniska bolag kan använda Surgical Sciences mjukvara för att tillhandahålla simulering av sina produkter till sina kunder och för intern användning.

Surgical Sciences mjukvara är till fullo tredimensionell och kan därför användas för huvudburna virtual reality-lösningar, dvs simulatorer där användaren bär VR-headsets, eller i miljöer där man använder 3D-glasögon.

#### Övergripande mål

Målet för Industry/OEM är att omsättningen genom industriella samarbeten skall uppgå till minst 50 MSEK år 2021.

#### Viktiga händelser 2017

Samarbeten inom detta nya affärsområde startade med två aktörer, brittiska Cambridge Medical Robotics och sydkoreanska meerecompany. Båda bolagen utvecklar robotassisterade kirurgisystem. Integrationsfasen i samarbetet med meerecompany slutlevererades i slutet av 2017 och de första licensintäkterna erhöles. Integrationsfasen i samarbetet med Cambridge Medical Robotics slutlevererades i början av 2018.

#### Bakgrund och kunder

Resultatet av mer än 15 års forskning och utveckling av världens mest avancerade datorbaserade simulering för laparoskopi och endoskopi gör att Surgical Science har en mjukvarutillgång som kan appliceras utanför de egna produkterna. Inom Industry/OEM vänder bolaget sig till medicintekniska bolag som har behov av medicinsk simulering i utbildnings- och marknadsföringssyfte samt för produktutveckling. Vid utveckling/införande av nya produkter och metoder finns ett stort behov av träning i flera syften: säkerställa färdighetsnivån hos de kirurger som deltar i kliniska prövningar, se till att personalen

är utbildad vid införandet som ett sätt att garantera en värdebaserad sjukvård, och för att få så stort antal kirurger som möjligt att konvertera till användandet av de nya metoderna/produkterna. Simulering kan också användas i rent marknadsföringssyfte, där fördelar med nya metoder/produkter kan demonstreras utanför operationsrummet. Vidare har många medicintekniska bolag affärsmodeller där intjäningen korrelerar med hur mycket produkten används. Medicinsk simulering blir då ett viktigt verktyg för att utbilda slutanvändaren av produkten och på så sätt öka användandet.

De senaste åren har det blivit svårare för säljarna på medicinteknikbolagen att få tid hos kirurgerna på operationssalen. En differentiering är att ha mycket välutbildade säljare som kan bidra med produkt- och procedurkunskap och därmed betraktas som en resurs för kirurgerna. Intern träning av säljkåren blir då viktig, och simulatorträning är tidseffektiv och kan enkelt schemaläggas i säljarnas introduktionsprogram.

Surgical Science har fokuserat på laparoskopi och endoskopi. Bolagets simuleringsmjukvara kan dock i princip användas i samtliga situationer som kräver en detaljerad och verklighetstrogen simulering av människokroppen. Det finns ett stort antal medicinska situationer; öppen kirurgi, installation av implantat, transplantation, trauma etc., där virtuell simulering kan utgöra ett viktigt utbildningsverktyg.

#### Robotassisterad kirurgi

Robotassisterad kirurgi eller robotkirurgi började utvecklas under 1990-talet och är idag ett växande område. Till skillnad mot vad namnet antyder innebär inte robotkirurgi att det är en robot som självständigt genomför operationen och fattar egna beslut. Robotassisterad kirurgi innebär att kirurgen styr en robot som genomför kirurgiska ingrepp. Vid operationen sitter kirurgen vid en kontrollenhet där kirurgens handrörelser översätts till kontrollerade rörelser hos kirurgiroboten. Kirurgen och styrkonsolen kan befinna sig i operationsrummet, i ett angränsande rum eller potentiellt på en annan plats.



Robotassisterad kirurgi används främst inom laparoskopisk kirurgi där metoden innebär flera fördelar:

- Bättre kontroll och högre frihetsgrader för kirurgen
- Ökad säkerhet – inga darrningar eller oavsiktliga rörelser
- Bättre ergonomi för kirurgen som inte behöver stå vid patienten, vidare är det enkelt att byta kirurg under pågående operation
- Möjlighet att utföra ingrepp och rörelser som inte är möjliga vid traditionell titthålskirurgi.

## Marknad kirugirobotar

Marknaden för kirugirobotar domineras idag helt av amerikanska Intuitive Surgical och deras system da Vinci. Systemet har sitt ursprung i forskning kopplat till amerikanska försvaret. Intuitive startades 1995 och första versionen av da Vinci lanserades 1999. Bolaget noterades på Nasdaq 2000 och 2003 förvärvades huvudkonkurrenten Computer Motion. Sedan starten har Intuitive Surgical varit mycket framgångsrika och omkring 4 500 system har installerats världen över. Tack vare avancerad teknologi och en stark patentportfölj har Intuitive Surgical tagit en ledande position och har idag en dominerande ställning.

Ett flertal av Intuitive Surgical's viktiga patent förföll under 2017, vilket öppnar upp marknaden för andra aktörer. Det finns ett flertal större industriella aktörer som står inför lanseringar av kirugirobotar, till exempel Verb Surgical som är ett joint venture mellan Johnson & Johnson och Google. Andra aktörer med långt gångna projekt inom robotassisterad kirurgi är Cambridge Medical Robotics, meerecompany, Medtronic, Hyundai, Transenterix och Titan Medical.

Marknaden för robotassisterad kirurgi förväntas utvecklas snabbt de kommande åren med flera nya aktörer på marknaden. Samtidigt kommer systemen att bli mer avancerade med ett ökat inslag av artificiell intelligens som tillhandahåller beslutsstöd åt kirurgen.

Robotassisterad kirurgi innebär nya möjligheter, men ställer samtidigt nya krav på kirurgen. Att övergå från laparoskopisk kirurgi till robotassisterad kirurgi innebär att kirurgen måste lära sig hur kirugiroboten fungerar och hur den styrs. En nackdel med robotassisterad kirurgi är att det tar tid för kirurgen att lära sig den

nya metoden samt att en operation kan ta lång tid att genomföra för en ovan kirurg. Komplexiteten inom robotassisterad kirurgi skapar ett betydande behov av simulering. Vid simulering sitter kirurgen vid kirugirobotens styrenhet, men operationen genomförs virtuellt i en simuleringsmjukvara. Utöver utbildning är simulering ett viktigt verktyg i samband med marknadsföring och införsäljning där potentiella kunder kan erbjudas att testa systemen i simulatormiljö.

## Betalningsmodell

Surgical Sciences affärsmodell inom detta område har flera delar; initial försäljning/uthyrning av simulatorprodukter, konsultintäkt för anpassning/nyutveckling av programvara, samt licensintäkter. För integration och initial utveckling erhåller Surgical Science konsultintäkter vilket ger en god lönsamhet redan från projektstart. När anpassning av mjukvaran är klar och tillverkaren av produkten (till exempel en kirugirobot) i sin tur erbjuder simulering till sina kunder erhåller Surgical Science en licensintäkt per enhet. Intäkten kan variera beroende på hur omfattande simulering som erbjuds. Huruvida simulering ingår vid köp av en produkt eller utgör ett tillägg kan variera beroende på vilken strategi som tillverkaren av kirugiroboten valt. Surgical Science behåller full upphovsrätt till sin mjukvara.

## Konkurrenter

Inom detta område konkurrerar Surgical Science med andra bolag som licensierar ut sin simuleringsmjukvara till industriella aktörer, exempelvis Mimic Technologies.

## Mål 2018

För 2018 är målet att ingå ytterligare samarbeten med en eller flera industriella aktörer. Surgical Science räknar med ett stadigt flöde av licensintäkter från sina industrikunder, i mindre omfattning redan 2018. I och med att tiden från avtal till de första licensintäkterna är lång förväntar sig dock Surgical Science inte några större licensintäkter förrän från 2019 och framåt.

## Aktien

### ”Notering på Nasdaq First North under året”

Surgical Sciences aktie är noterad på Nasdaq First North. Aktien har varit noterad sedan den 19 juni 2017, under kortnamnet SUS. First North är en alternativ handelsplattform som drivs av en organisation inom Nasdaq Stockholm-koncernen. Företag på First North är inte underställda samma regler som företag på den reglerade huvudmarknaden. De följer istället en mindre omfattande uppsättning regler och bestämmelser som är anpassad till små tillväxtföretag. Alla företag med aktier som säljs och köps på First North har en certifierad rådgivare som kontrollerar att reglerna följs. Surgical Science har Erik Penser Bank AB som bolagets Certified Adviser.

#### Aktiestruktur

Aktiekapitalet i Surgical Science Sweden AB (publ) uppgick den 31 december 2017 till 1 215 972 SEK (715 972), fördelat på 4 863 888 aktier med kvotvärde 0,25 SEK. Samtliga aktier har lika röstvärde samt äger lika rätt till andel i Surgical Sciences tillgångar och resultat. Antal utestående teckningsoptioner den 31 december 2017 var 200 000, vilket innebär att antal aktier efter fullt utnyttjande av optionsrätterna skulle bli 5 063 888.

#### Kursutveckling och omsättning

Den 31 december 2017 var börskursen 75,00 SEK per aktie senast betalt, vilket innebär en uppgång med 114 procent sedan noteringen den 19 juni, där emissionskursen var 35,00 SEK. Nasdaq Stockholms index ökade under året med 7 procent. Vid utgången av 2017 uppgick Surgical Sciences börsvärde till 364,8 MSEK baserat på senaste betalkurs. Den högsta kursen under perioden var 99,50 SEK och noterades den 9 oktober. Den lägsta kursen under året var 44,30 SEK vilket noterades den 19 juni.

Antal omsatta Surgical Science aktier på Nasdaq First North under året uppgick till 1 487 159 till ett värde av 94,9 MSEK. Antal avslut var 9 983. Det omsatta antalet aktier motsvarar 31 procent av antalet utestående aktier vid årets utgång.

#### Kursutveckling och omsättning 2017



#### Ägarstruktur

Vid årsskiftet var antal ägare i Surgical Science 787 stycken. Av dessa ägde 91 procent 1 000 eller färre aktier. De tio största ägarna svarade för 92 procent av aktierna. Andelen ägande registrerat på adresser utanför Sverige var cirka fem procent.

#### Utdelningspolicy och utdelning

Surgical Science är ett tillväxtbolag och någon aktieutdelning är inte planerad för de kommande åren. I framtiden när bolagets resultat och finansiella ställning så medger, kan aktieutdelning bli aktuell. För verksamhetsåret 2017 föreslår styrelsen och verkställande direktören att ingen utdelning lämnas, motsvarande 0,00 SEK/aktie.

#### Optionsprogram

Vid Surgical Sciences årsstämma den 20 april 2017 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Incitamentsprogrammet innebär att anställda i bolaget kunde förvärva teckningsoptioner till en premie om 2,67 SEK. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 45 SEK under perioden januari - maj 2020. Incitamentsprogrammet omfattar maximalt 200 000 teckningsoptioner. Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 50 000 SEK och antal aktier öka med 200 000, motsvarande en utspädning om knappt fyra procent.

## Lock-up

Samtliga aktieägare före noteringen har genom avtal förbundit sig gentemot Erik Penser Bank att inom en period om tolv månader från första dag för handel på Nasdaq First North, inte direkt eller indirekt avyttra aktier i bolaget utan att, i varje enskilt fall, först ha inhämtat ett skriftligt godkännande från Erik Penser Bank. Undantag från lock-up får göras enligt villkoren i (och som en accept av) ett offentligt uppköpserbjudande enligt lag (2006:451) om offentliga uppköpserbjudanden på aktiemarknaden. Vid utgången av 2017 omfattades totalt 70 procent av aktierna av lock-up.

## Deklarationskurs och löpande information

Kontinuerlig information om aktien går att erhålla på [www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com). Där finns också pressmeddelanden, kvartalsrapporter och årsredovisningar samt möjlighet att per e-post prenumerera på utskick av dessa.

## Personer i ledande ställning

Personer i ledande ställning, samt dem närstående personer, ska i enlighet med EUs marknadsmissbruksförordning underrätta emittenten och Finansinspektionen om varje transaktion som genomförts för deras egen räkning avseende aktier och andra finansiella instrument som emitteras av den emittenten. Styrelseledamöterna samt VD anses utgöra personer i ledande ställning i Surgical Science.

## Surgical Sciences tio största aktieägare

Aktieägare	Antal aktier	Aktier och röster, %
Marknadspotential AB	1 782 887	36,7
Semelin Kapitalförvaltning AB	1 362 855	28,0
Swedbank Robur Microcap	425 000	8,7
Healthinvest Partners AB	409 428	8,4
Skandinaviska Enskilda Banken, W8IMY	151 000	3,1
Nordnet Pensionsförsäkring AB	130 352	2,7
Rubin, Anthony	71 600	1,5
Ragnarsson, Tomas	57 280	1,2
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	48 660	1,0
Panasari AB	48 640	1,0
Övriga aktieägare	376 186	7,7
Summa	4 863 888	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2017.

## Ägarstatistik

Storleksklass	Antal aktier	Antal ägare	Aktier och röster, %
1 - 500	80 596	669	1,7
501 - 1 000	37 518	46	0,8
1 001 - 5 000	102 028	51	2,1
5 001 - 10 000	58 496	8	1,2
10 001 - 20 000	11 628	1	0,2
20 001 -	4 573 622	12	94,0
Summa	4 863 888	787	100,0

Källa: Euroclear Swedens aktiebok den 31 december 2017.

## Data per aktie

	2017	2016
Genomsnittligt antal aktier	3 863 888	2 863 888
Genomsnittligt antal aktier*	3 920 645	2 863 888
Antal aktier vid periodens slut	4 863 888	715 972
Antal aktier vid periodens slut*	4 942 017	715 972
Eget kapital per aktie, SEK	17,58	31,30
Eget kapital per aktie*, SEK	17,30	31,30
Resultat per aktie, SEK	-0,58	1,14
Resultat per aktie*, SEK	-0,58	1,14

\* Efter utspädning. Ett optionsprogram innebär utspädning av genomsnittligt antal aktier i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger den genomsnittliga börskursen för perioden. Vad gäller antal aktier vid periodens slut medför ett optionsprogram utspädning i det fall det diskonterade nuvärdet av lösenkursen i mitten av lösenperioden eller kvarvarande lösenperiod understiger börskursen på balansdagen.

# Finansiell rapport



# Nyckeltal och definitioner

	2017	2016
Nettoomsättning (MSEK)	58,0	51,8
Nettoomsättningstillväxt, %	12,0	12,4
Rörelseresultat (MSEK)	-3,7	-0,2
Rörelsemarginal, %	-6,4	-0,5
Vinstmarginal, %	-4,0	6,3
Balansomslutning (MSEK)	98,9	63,7
Soliditet, %	86,5	35,2
Antal aktier vid periodens slut	4 863 888	715 972*
Genomsnittligt antal aktier	3 863 888	2 863 888
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	3 920 645	2 863 888
Antal utestående teckningsoptioner	200 000	--
Maximal utspädning, %	3,9	--
Resultat per aktie (SEK)	-0,58	1,14**
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	-0,58	1,14**
Eget kapital per aktie (SEK)	17,58	31,30*
Utdelning per aktie (SEK)	0,00	0,00
Antal anställda	31	25

\*före split och nyemission    \*\*före nyemission

## Definitioner

Surgical Science bedömer att nyckeltalen ger en bra förståelse för bolagets ekonomiska trender. Nyckeltalen, såsom Surgical Science har definierat dessa, bör inte jämföras med andra bolags nyckeltal som har samma benämning då definitionerna kan skilja sig åt.

### Nettoomsättningstillväxt

Procentuell förändring av nettoomsättningen mellan två perioder. Nyckeltalet ger en bild av omsättningsutvecklingen mellan perioder.

### Rörelseresultat

Resultat före finansiella poster och skatt. Nyckeltalet visar rörelsens resultat oaktat finansieringsstruktur och skattesats.

### Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en bild av bolagets resultatutveckling.

### Vinstmarginal

Årets resultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en bild av bolagets resultatutveckling.

### Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen. Nyckeltalet ger en bild av hur stor andel av balansomslutningen som har finansierats av ägarna.

### Genomsnittligt antal aktier

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden.

### Genomsnittligt antal aktier efter utspädning

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden justerat för eventuell utspädningseffekt från teckningsoptioner.

### Resultat per aktie

Resultat efter skatt i förhållande till vägt medeltal av antalet aktier under perioden.

### Resultat per aktie efter utspädning

Resultat efter skatt per aktie justerat för eventuell utspädningseffekt.

### Eget kapital per aktie

Redovisat eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid periodens slut. Nyckeltalet ger en bild av hur mycket kapital per aktie som är hänförligt till aktieägarna.

### Utdelning per aktie

Årets utdelning dividerat med antal utestående aktier vid utdelningstillfället. Ger en bild av värdeöverföring per aktie till aktieägarna.

### Antal anställda

Antalet anställda omräknat till heltidstjänster vid utgången av perioden.

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Surgical Science Sweden AB (publ), org nr 556544-8783 får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2017.

## Verksamhet

Surgical Science grundades 1999 och är ett simuleringsföretag. Grunden i bolaget är egenutvecklad mjuk- och hårdvara för simulering av interaktionen mellan instrument och anatomi. Baserat på den egenutvecklade tekniken, utvecklar och säljer Surgical Science nyckelfärdiga simuleringsystem som används för utbildning av kirurger och andra medicinska specialiteter. Sedan 2017 arbetar Surgical Science även med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi.

Vid utgången av perioden var antalet anställda 33 (24) personer, varav 8 (5) kvinnor och 25 (19) män. Av dessa var 25 (18) personer anställda i Sverige, 5 (3) i USA, 2 (2) i Kina och 1 (1) i Dubai. För mer information om organisationen, se sidan 11.

## Vision

Surgical Sciences vision är att alla patienter på väg in till operationssalen skall vara säkra på att läkaren har tränat och certifierats i en simulerad miljö innan ingreppet påbörjas.

## Investeringar

Bruttoinvesteringarna i koncernens materiella anläggningstillgångar uppgick under året till 2,8 MSEK (0,4). Bruttoinvesteringarna i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 9,4 MSEK (11,3), varav 0,5 MSEK (3,8) är hänförligt till patent och försäljningsrättigheter, 5,3 MSEK (7,5) till balanserade utvecklingskostnader och 3,6 MSEK (-) till goodwill vid förvärvet av Simball Systems AB.

## Väsentliga händelser under året

- Surgical Sciences aktie noterades på Nasdaq First North den 19 juni.
- Två samarbeten inom bolagets nya affärsområde Industry/OEM, med Cambridge Medical Robotics samt meerecompany för simulering inom robotkirurgi, initierades under året.
- Förvärv av Simball Systems AB genomfördes i juli.
- LapSim essence, en nedskalad laparoskopisimulator för försäljning via prenumerationstjänst började levereras för uthyrning i slutet av året.

## Finansiella kommentarer

### Intäkter och resultat

Nettoomsättningen för 2017 uppgick till 58,0 MSEK (51,8), en ökning med 12% jämfört med 2016. Under året har bolaget startat upp ett nytt affärsområde, Industry/OEM, där två större samarbetsprojekt påbörjats, med meerecompany i Seoul, Sydkorea och Cambridge Medical Robotics i Cambridge, England. Integrationsfasen i samarbetet med meerecompany har också slutlevererats under 2017. När meerecompany börjar sälja sin kirurgirobot Revo-i erhåller Surgical Science en licensintäkt per såld enhet med simuleringsmjukvara.

Försäljningen under 2017 påverkades negativt av det faktum att Surgical Science haft avsevärt mindre lokal närvaro i USA. Under hösten har organisationen byggts upp igen och förutom att bolaget nu har en svensk dotterbolagschef som arbetat länge i den svenska verksamheten på plats har ytterligare två säljare rekryterats under det fjärde kvartalet.

Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 4,1 MSEK (6,3). Anledningen till att aktiverat arbete minskat beror på att utvecklingsresurser i viss omfattning har fakturerats som konsultarvode under 2017.

Totala kostnader ökade med 13% till 65,9 MSEK (58,4). Övriga externa kostnader ökade med 1,8 MSEK (6%), personalkostnader med 3,9 MSEK (19%) och avskrivningar med 1,8 MSEK (21%). Avskrivningsökningen är hänförlig till avskrivningar på förvärvade försäljningsrättigheter och goodwill samt till balanserade utvecklingsprojekt. Kostnadsutvecklingen följer den plan som lades upp i och med noteringen av bolagets aktie i juni 2017.

Rörelseresultatet för året uppgick till -3,7 MSEK (-0,2) och nettoresultatet till -2,3 MSEK (3,3). Årets skatteintäkt uppgår till 1,7 MSEK (3,7) och består av uppskjuten skatteintäkt på avdragsgilla kostnader om 5,5 MSEK hänförliga till noteringen som tagits mot eget kapital, samt uppskjuten skatteintäkt på årets förlust.

### Kassaflöde

För 2017 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 7,9 MSEK jämfört med 13,4 MSEK för 2016. Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 0,1 MSEK (5,6). Förändringen är huvudsakligen hänförlig till ökning av varulager pga. förvärvad verksamhet samt minskning av rörelseskulder. Kassaflöde från investeringsverksamheten upp-

gick till -12,1 MSEK (-11,7) och bestod främst av goodwill från förvärvet av Simball Systems AB samt utvecklingskostnader relaterade till bolagets mjukvara. Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till 38,9 MSEK (0,0). I samband med noteringen på Nasdaq First North i juni 2017 genomfördes en nyemission om totalt 70 MSEK varav ca 50 MSEK i kontanter och ca 20 MSEK genom konvertering av befintliga ägarlån. Utgifter hänförliga till nyemissionen om 5,5 MSEK hänfördes direkt till det egna kapitalet.

### Finansiell ställning

Per den 31 december 2017 uppgick koncernens likvida medel till 38,5 MSEK, eget kapital till 85,5 MSEK och soliditeten till 86%. Den 31 december 2016 uppgick koncernens likvida medel till 3,8 MSEK, eget kapital till 22,4 MSEK och soliditeten till 35%. Det egna kapitalet per aktie uppgick per den 31 december 2017 till 17,58 SEK (31,30).

### Forskning och utveckling

Surgical Sciences mjukvara som används i simuleringsverktögen är främst uppbyggd av egenutvecklad mjukvara som innehåller av bolaget, en marginell del av mjukvaran har upplåtits till bolaget genom licens. Mjukvaran har vidareutvecklats och förfinats i över 15 år, i samarbete med kirurger som löpande testar systemet och nya funktioner för att säkerställa realismen. Surgical Science arbetar kontinuerligt med att utveckla nya simuleringsmoduler för ytterligare kirurgiska ingrepp samt förbättra funktionaliteten i befintliga moduler. En viktig del i produktutvecklingen är framtagandet av utbildningsprogram som mäter kirurgens färdigheter. I samarbete med kirurger har certifieringskurser tagits fram där användaren måste nå en viss nivå för att få godkänt.

### Säsongseffekter

Surgical Sciences omsättning kan fluktuera mycket mellan olika kvartal där en stor del av årets omsättning vanligen sker under årets fjärde kvartal. Detta beror till stor del på att de flesta stora sjukhus har kalenderår som budgetår och avvaktar med sina inköp tills de ser vilka medel som finns kvar i budgeten i slutet av året. Med nya affärgrenar och betalningsmodeller, såsom industrisamarbeten och hyrmodeller av bolagets produkter, förväntas denna effekt avta på sikt.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

De huvudsakliga riskerna relaterade till Surgical Sciences verksamhet och bransch inkluderar bland annat:

**Marknadsrisk** - Surgical Sciences försäljning påverkas av investeringsviljan hos bolagets kunder, vilka i dag till största delen utgörs av universitetssjukhus och träningscentra. Investeringsviljan inom sjukvården påverkas av ett flertal faktorer såsom politiska beslut och trender inom sjukvården. En minskad investeringsvilja inom sjukvården kan försvåra för Surgical Science att sälja sina produkter.

**Konkurrenser** - Surgical Science verkar på en konkurrensutsatt marknad där det finns ett flertal bolag verksamma inom medicinsk simulering. Surgical Science har två huvudsakliga konkurrenser som tillhandahåller avancerade simuleringssystem för titthålskirurgi och endoskopi, vilka båda har större ekonomiska resurser än Surgical Science. Det finns en risk att konkurrenser reagerar snabbare på specifika kundbehov, tar marknadsandelar av Surgical Science eller utvecklar produkter som föredras. Om bolaget utsätts för ökad konkurrens eller förlorar marknadsandelar kan detta få negativ inverkan på bolagets verksamhet.

**Industriella samarbeten** - Surgical Science utvecklar sin affärsmodell till att innehålla industriella samarbeten där bolaget avser att licensiera ut sin mjukvara till industriella aktörer. Surgical Science har i dag ett samarbete med två aktörer inom robotassisterad kirurgi. Surgical Sciences licensintäkter beror till stor del på samarbetspartnerns försäljning. Det finns en risk att sådant samarbete inte resulterar i förväntad försäljningsökning vilket riskerar att påverka bolagets verksamhet och finansiella ställning negativt.

**Medarbetare** - Surgical Science är beroende av kvalificerad personal i olika befattningar. Förmåga att behålla nuvarande personal liksom möjligheten att rekrytera ny personal är avgörande för bolagets framtida utveckling. Det finns en risk att Surgical Science inte lyckas behålla eller rekrytera personer som har eller skulle kunna ha betydelse för bolaget. Om nyckelpersoner lämnar bolaget eller om Surgical Science inte kan rekrytera kvalificerad personal kan detta inverka negativt på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

### Information om transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen har påverkat företagens resultat eller finansiella ställning har genomförts med närstående under året.

## Händelser efter balansdagen

I januari 2018 rapporterades att ett exklusivt samarbetsavtal för distribution av Surgical Sciences produkter i Kina tecknats med distributören Master Meditech. Avtalet innebär att Master Meditech blir exklusiv distributör i större delen av Kina och investerar i ökad aktivitet gällande marknadsföring, närvaro på konferenser och i samarbeten med organisationer som verkar för standards och certifiering av kinesiska kirurger. Kina har de senaste åren varit Surgical Sciences enskilt största marknad, där en pågående snabb omställning från öppenkirurgi till laparoskopi i landet ställer stora krav på patientsäker utbildning.

## Utsikter

Surgical Science fortsätter strategin mot två separata affärsområden. Educational Products riktar sig till utbildningskunder som använder produkterna LapSim®, EndoSim®, TeamSim® och Simball Box® för att öka patientsäkerheten genom effektiv träning vars resultat objektivt kan mätas. Simulatorerna är utvecklade av bolaget och under många år validerade av kunder genom kliniska studier. Det andra affärsområdet, Industry/OEM, tar främst till vara på Surgical Sciences mjukvarutillgång där medicinteknikbolag kan integrera simulering i sina kliniska produkter. Detta ger möjlighet till avkastning på den utveckling som Surgical Science gjort under drygt 15 år och är det område där bolaget ser starkast tillväxt i framtiden. Affärsmodellen består av konsultavgift för tillpassning/integrering med kundens produkter (t.ex. kirurgirobotar) och sedan en mjukvarulicens per enhet. Surgical Science behåller full upphovsrätt till sin produkt.

## Bolagsstyrning

Surgical Science är ett svenskt publikt aktiebolag och styrs genom bolagsstämman, styrelsen, verkställande direktören och andra ledande befattningshavare i bolaget. Bolaget följer gällande regler och föreskrifter i enlighet med aktiebolagslagen, bolagsordningen och styrelsens arbetsordning.

Svensk Kod för Bolagsstyrning kompletterar aktiebolagslagen och är en del av den relativt omfattande självregleringen om bolagsstyrning i Sverige. Koden är tillämplig på alla svenska bolag noterade på Nasdaq Stockholm (eller annan reglerad marknad). Surgical Sciences aktier handlas på Nasdaq First North, vilket är en multilateral handelsplattform och inte en reglerad marknad. Surgical Science har således ingen skyldighet att följa koden och har inte heller frivilligt förpliktat sig att följa denna.

## Bolagsstämma

Surgical Sciences högsta beslutande organ är bolagsstämman. Årsstämman hålls inom sex månader från utgången av räkenskapsåret. Kallelse till bolagsstämma ska ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på bolagets webbplats. Att kallelse har skett ska annonseras i Dagens Industri. Kallelse till årsstämma ska ske tidigast sex veckor och senast fyra veckor innan bolagsstämman. Samtliga aktieägare som är upptagna i utskrift av aktieboken och som anmält deltagande i tid, har rätt att delta i stämman och rösta. De aktieägare som inte kan närvara själva kan företrädas av ombud.

## Årsstämma 2017

Årsstämma i Surgical Science hölls den 20 april 2017 i Göteborg. Vid stämman omvaldes de ordinarie ledamöterna Roland Bengtsson, Jan Bengtsson, Ingemar Ihse och Nils Sellbom samt nyvaldes Thomas Eklund. Stämman beslutade om ett totalt styrelsearvode på 369 000 SEK fram till nästa årsstämma. Ordförande Roland Bengtsson skall erhålla 123 000 SEK och övriga styrelseledamöter 61 500 SEK vardera.

Stämman beslutade om en aktiesplit (4:1) där antalet aktier ökades från 715 972 till 2 863 888 stycken. Vidare beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Incitamentsprogrammet innebär att anställda i bolaget kunde förvärva teckningsoptioner till en premie om 2,67 SEK. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 45 SEK under perioden januari - maj 2020. Incitamentsprogrammet omfattar maximalt 200 000 teckningsoptioner. Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 50 000 SEK och antal aktier öka med 200 000 stycken, motsvarande en utspädning om fyra procent.

Stämman bemyndigades att för tiden intill nästa årsstämma besluta om emission av nya aktier, motsvarande ett belopp om högst 70 MSEK. Emissionen ska kunna ske mot kontant betalning och/eller med bestämmelse om apport eller kvittning eller att teckning ska kunna ske med andra villkor.

## Årsstämma 2018

Årsstämma i Surgical Science AB (publ) kommer att hållas den 22 maj 2018 kl 17.00 i bolagets lokaler i Göteborg.



Aktieägare som vill delta i förhandlingarna på årsstämman ska dels vara införd i den av Euroclear Sweden förda aktieboken den 16 maj 2018, dels anmäla sig hos bolaget för deltagande i årsstämman senast den 16 maj 2018.

Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Surgical Science AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Drakegatan 7A, 412 50 Göteborg och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman.

## Valberedning

Ingen valberedning har inrättats inför årsstämman 2018. Eftersom bolagets aktie handlas på Nasdaq First North, som är en multilateral handelsplattform och inte en reglerad marknad, har bolaget ingen skyldighet att inrätta en valberedning.

## Revisionsutskott

Surgical Sciences styrelse har inte inrättat något revisionsutskott. Eftersom bolagets aktie handlas på Nasdaq First North, som är en multilateral handelsplattform och inte en reglerad marknad, har bolaget ingen skyldighet att inrätta ett revisionsutskott.

## Ersättningsutskott

Surgical Sciences styrelse har inte inrättat något särskilt ersättningsutskott. Styrelsen i sin helhet bereder bland annat frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagets verkställande direktör och ledande befattningshavare.

## Koncernen

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg och bolagets svenska verksamhet bedrivs genom moderbolaget Surgical Science Sweden AB. Viss aktivitet finns också i det under 2017 förvärvade dotterbolaget Simball Systems AB. Verksamheten i Minneapolis, USA bedrivs genom dotterbolaget Surgical Science, Inc., vilket är ett säljkontor för bolagets produkter. Egen säljpersonal finns också i Kina och Dubai. Ett vilande dotterbolag finns i Kanada, Surgical Science Canada, Inc., samt att det finns ett dotterbolag vilket innehar bolagets optionsprogram, Surgical Science Incentive AB.

## Förslag till behandling av ansamlad förlust

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att den ansamlade förlusten, -4 970 422 SEK, täcks genom upplösning av överkursfond med 4 970 422 SEK.

De finansiella rapporterna godkändes för utfärdande av moderbolagets styrelse den 18 april 2018.

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar.

## Ekonomisk översikt

TSEK	2017-12-31	2016-12-31	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31
<b>Koncernen</b>					
Nettoomsättning	57 976	51 836	46 123	35 222	33 869
Resultat efter finansiella poster	-3 911	-472	1 623	-3 037	-948
Balansomslutning	98 920	63 697	54 710	49 331	39 228
Antal anställda	31	24	23	24	19
<b>Moderbolaget</b>					
Nettoomsättning	55 114	42 909	36 379	28 471	29 164
Resultat efter finansiella poster	-2 283	-1 732	2 468	1 411	2 911
Balansomslutning	112 495	76 252	67 915	59 382	44 908
Antal anställda	26	20	18	18	14

## Förändringar i eget kapital

TSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Ansamlad förlust
<b>Koncernen</b>			
Ingående balans per 1 januari 2017	716	41 095	-19 426
Nyemission	500	69 500	
Utgifter nyemission		-5 549	
Emission av teckningsoption		310	-310
Kursdifferens i årsjämförelse			943
Årets resultat			-2 258
Utgående balans per 31 december 2017	1 216	105 356	-21 051

TSEK	Aktiekapital	Överkurs-fond	Fond för utveck. utg.	Ansamlad förlust
<b>Moderbolaget</b>				
Ingående balans per 1 januari 2017	716	41 095	6 135	-12 487
Disposition av balanserat resultat		-12 487		12 487
Nyemission	500	69 500		
Utgifter nyemission		-5 549		
Fond för utvecklingsutgifter			4 340	-4 340
Årets resultat				-630
Utgående balans per 31 december 2017	1 216	92 559	10 475	-4 970

## Resultaträkningar koncernen

TSEK	Not	2017-01-01- 2017-12-31	2016-01-01- 2016-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning		57 976	51 836
Aktiverat arbete för egen räkning		4 143	6 322
<b>Totala intäkter</b>		<b>62 119</b>	<b>58 158</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader		-30 688	-28 915
Personalkostnader	2	-24 522	-20 659
Avskrivningar		-10 644	-8 814
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-3 735</b>	<b>-230</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		3	1
Räntekostnader och liknande resultatposter		-179	-243
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-3 911</b>	<b>-472</b>
Skatt på årets resultat	3	1 653	3 740
<b>Årets resultat</b>		<b>-2 258</b>	<b>3 268</b>

## Resultaträkningar koncernen per kvartal

MSEK	Okt-Dec 2017	Jul-Sep 2017	Apr-Jun 2017	Jan-Mar 2017	Okt-Dec 2016	Jul-Sep 2016	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016
<b>Rörelsens intäkter</b>								
Nettoomsättning	24,7	10,2	12,0	11,1	26,2	5,0	10,2	10,4
Aktiverat arbete för egen räkning	0,2	1,0	1,2	1,7	1,3	1,4	2,0	1,6
<b>Totala intäkter</b>	<b>24,9</b>	<b>11,2</b>	<b>13,2</b>	<b>12,8</b>	<b>27,5</b>	<b>6,4</b>	<b>12,2</b>	<b>12,0</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>								
Övriga externa kostnader	-11,6	-6,8	-7,2	-5,1	-10,7	-4,4	-7,2	-6,6
Personalkostnader	-7,9	-4,9	-6,0	-5,7	-6,7	-4,2	-5,2	-4,6
Avskrivningar	-2,8	-2,9	-2,4	-2,5	-3,0	-2,0	-1,9	-1,9
<b>Rörelseresultat</b>	<b>2,6</b>	<b>-3,4</b>	<b>-2,4</b>	<b>-0,5</b>	<b>7,2</b>	<b>-4,2</b>	<b>-2,1</b>	<b>-1,1</b>
Resultat från finansiella poster	0,0	0,0	-0,1	-0,1	-0,1	0,0	-0,1	0,0
<b>Resultat före skatt</b>	<b>2,6</b>	<b>-3,4</b>	<b>-2,5</b>	<b>-0,6</b>	<b>7,1</b>	<b>-4,2</b>	<b>-2,2</b>	<b>-1,1</b>
Skatter	1,6	0,0	0,0	0,0	3,7	0,0	0,0	0,0
<b>Periodens resultat</b>	<b>4,2</b>	<b>-3,4</b>	<b>-2,5</b>	<b>-0,6</b>	<b>10,8</b>	<b>-4,2</b>	<b>-2,2</b>	<b>-1,1</b>

## Balansräkningar koncernen

TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingskostnader	4	23 529	26 557
Koncessioner, patent, licenser och liknande	5	4 044	4 765
Goodwill	6	3 373	-
		<b>30 946</b>	<b>31 322</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	7	3 034	1 410
		<b>3 034</b>	<b>1 410</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Uppskjuten skattefordran	9	5 393	3 740
		<b>5 393</b>	<b>3 740</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>39 373</b>	<b>36 472</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		8 442	5 901
Pågående arbeten för annans räkning		-	35
		<b>8 442</b>	<b>5 936</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		8 154	12 922
Skattefordringar		903	714
Övriga fordringar		1 847	3 453
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	1 665	432
		<b>12 569</b>	<b>17 521</b>
<i>Kassa och bank</i>		<b>38 536</b>	<b>3 768</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>59 547</b>	<b>27 225</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>98 920</b>	<b>63 697</b>

<b>TSEK</b>			
	<b>Not</b>	<b>2017-12-31</b>	<b>2016-12-31</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	11	1 216	716
Övrigt tillskjutet kapital		105 356	41 095
Ansamlad förlust		-18 793	-22 694
Årets resultat		-2 258	3 268
<b>Summa eget kapital</b>		<b>85 521</b>	<b>22 385</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga långfristiga skulder	12	2 760	19 146
		<b>2 760</b>	<b>19 146</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	14	-	8 925
Leverantörsskulder		3 636	2 004
Övriga kortfristiga skulder		1 674	4 343
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15	5 329	6 894
		<b>10 639</b>	<b>22 166</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>13 399</b>	<b>41 312</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>98 920</b>	<b>63 697</b>

## Kassaflödesanalys koncernen

TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat före finansiella poster		-3 735	-229
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.:			
<i>Omräkningsdifferenser</i>		1 082	-521
<i>Avskrivningar</i>		10 644	8 814
Räntenetto		-175	-242
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>7 816</b>	<b>7 822</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring av varulager		-2 729	-2 087
Förändring av rörelsefordringar		4 952	-1 012
Förändring av rörelseskulder		-2 102	8 694
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		<b>121</b>	<b>5 595</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>7 937</b>	<b>13 417</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-2 758	-400
Investeringar i utvecklingskostnader		-5 322	-7 464
Investeringar i goodwill		-3 550	-
Investeringar i övriga immateriella anläggningstillgångar		-486	-3 811
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-12 116</b>	<b>-11 675</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Förändring av långfristiga skulder		2 758	-
Amortering av lån		-9 425	-
Konvertering av lån i nyemission		-19 146	-
Nyemission och optionsprogram		70 309	-
Utgifter nyemission		-5 549	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>38 947</b>	<b>-</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>34 768</b>	<b>1 742</b>
Likvida medel vid årets början		3 768	2 026
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>38 536</b>	<b>3 768</b>

## Resultaträkningar moderbolaget

TSEK	Not	2017-01-01- 2017-12-31	2016-01-01- 2016-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning		55 114	42 909
Aktiverat arbete för egen räkning		4 143	6 322
<b>Totala intäkter</b>		<b>59 257</b>	<b>49 231</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader		-28 623	-24 803
Personalkostnader	2	-22 652	-16 118
Avskrivningar		-10 399	-8 800
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-2 417</b>	<b>-490</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Nedskrivning av andelar i koncernföretag		-	-1 000
Ränteintäkter och liknande resultatposter		3	1
Räntekostnader och liknande resultatposter		-178	-243
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-2 592</b>	<b>-1 732</b>
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)		309	-
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-2 283</b>	<b>-1 732</b>
Skatt på årets resultat	3	1 653	3 740
<b>Årets resultat</b>		<b>-630</b>	<b>2 008</b>

## Balansräkningar moderbolaget

TSEK			
	Not	2017-12-31	2016-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingskostnader	4	23 529	26 557
Koncessioner, patent, licenser och liknande	5	4 044	4 766
		<b>27 573</b>	<b>31 323</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	7	2 693	1 372
		<b>2 693</b>	<b>1 372</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	8	10 409	6 759
Uppskjuten skattefordran	9	5 393	3 740
		<b>15 802</b>	<b>10 499</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>46 068</b>	<b>43 194</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		6 982	5 901
Pågående arbeten för annans räkning		-	35
		<b>6 982</b>	<b>5 936</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		7 414	10 407
Fordringar hos koncernföretag		9 390	9 298
Skattefordringar		879	715
Övriga fordringar		1 803	3 435
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	1 665	432
		<b>21 151</b>	<b>24 287</b>
<i>Kassa och bank</i>		<b>38 294</b>	<b>2 835</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>66 427</b>	<b>33 058</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>112 495</b>	<b>76 252</b>



<b>TSEK</b>			
	Not	2017-12-31	2016-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	11	1 216	716
Överkursfond		92 559	41 095
Fond för utvecklingsutgifter		10 475	6 135
		<b>104 250</b>	<b>47 946</b>
<i>Ansamlad förlust</i>			
Balanserad förlust		-4 340	-14 495
Årets resultat		-630	2 008
		<b>-4 970</b>	<b>-12 487</b>
<hr/>			
<b>Summa eget kapital</b>		<b>99 280</b>	<b>35 459</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga långfristiga skulder	12	2 760	19 146
		<b>2 760</b>	<b>19 146</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	14	-	8 925
Leverantörsskulder		3 614	1 706
Övriga kortfristiga skulder		1 661	4 122
Upplypna kostnader och förutbetalda intäkter	15	5 180	6 894
		<b>10 455</b>	<b>21 647</b>
<hr/>			
<b>Summa skulder</b>		<b>13 215</b>	<b>40 793</b>
<hr/>			
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>112 495</b>	<b>76 252</b>

## Kassaflödesanalys moderbolaget

TSEK	Not	2017-12-31	2016-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat före finansiella poster		-2 417	-1 490
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.:			
<i>Avskrivningar</i>		10 399	8 800
<i>Nedskrivning av aktier</i>		-	1 000
Räntenetto		135	-242
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>8 117</b>	<b>8 068</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring av varulager		-1 046	-2 087
Förändring av rörelsefordringar		3 136	-1 314
Förändring av rörelseskulder		-1 850	8 783
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		<b>240</b>	<b>5 382</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>8 357</b>	<b>13 450</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterföretag		-3 650	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-2 387	-396
Investeringar i utvecklingskostnader		-5 322	-7 464
Investeringar i övriga immateriella anläggningstillgångar		-486	-3 811
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-11 845</b>	<b>-11 671</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Förändring av långfristiga skulder		2 758	-
Amortering av lån		-9 425	-
Konvertering av lån i nyemission		-19 146	-
Nyemission och optionsprogram		70 309	-
Utgifter nyemission		-5 549	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>38 947</b>	<b>-</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>35 459</b>	<b>1 779</b>
Likvida medel vid årets början		2 835	1 056
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>38 294</b>	<b>2 835</b>

# Noter till de finansiella rapporterna

Noter till årsbokslut 2017 för Surgical Science-koncernen och dess moderbolag, Surgical Science Sweden AB (publ), organisationsnummer 556544-8783, med säte i Göteborg i Sverige, adress Drakegatan 7A, 412 50 Göteborg. Moderbolagets aktie är registrerad på Nasdaq First North.

## Not 1 Redovisningsprinciper

### Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Försäljning har under året skett från moderbolag till dotterbolag med 1 105 TSEK (5 279 TSEK).

### Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Immateriella tillgångar

#### Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer.

Utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en tillgång i balansräkningen, om produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt användbar och företaget har tillräckliga resurser att fullfölja utvecklingen och därefter använda eller sälja den immateriella tillgången. Det redovisade värdet inkluderar utgifter för material, direkta utgifter för löner och indirekta utgifter som kan hänföras till tillgången på ett rimligt och konsekvent sätt. Övriga utgifter för utveckling redovisas i resultaträkningen som kostnad när de uppkommer. I balansräkningen redovisade utvecklingskostnader är upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

#### Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

### Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med restvärde. Avskrivningarna sker linjärt över tillgångens nyttjandeperiod och redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Balanserade utvecklingskostnader	5 år
Patent, varumärken och försäljningsrättigheter	5 år
Goodwill	10 år

Avskrivningar på balanserade utvecklingskostnader påbörjas när utvecklingsarbete är avslutat och kommersialisering kan ske. Den under 2017 förvärvade goodwillen skrivs av under 10 år, då bolagets bedömning är att nyttjandeperioden för denna tillgång uppgår till 10 år.

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

### Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Inventarier	5 år
-------------	------

### Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal.

### Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstahandshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden. Samtliga leasingavtal klassificeras som operationella.

### Utländsk valuta

#### Poster i utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

#### Nettoinvesteringar i utlandsverksamhet

En valutakursdifferens som avser en monetär post som utgör en del av en nettoinvestering i en utlandsverksamhet och som är värderad utifrån anskaffningsvärde redovisas i koncernredovisningen som en separat komponent direkt i eget kapital.

#### Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, räknas om till redovisningsvalutan till balansdagkurs. Intäkter och kostnader räknas om till avistakursen per varje dag för affärshändelserna om inte en kurs som utgör en approximation av den faktiska kursen används (t.ex. genomsnittlig kurs). Valutakursdifferenser som uppkommer vid omräkningen redovisas direkt mot eget kapital.

### Varulager

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt först in- först ut- principen, respektive nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkursrisk beaktats. I egentillverkade halv- och helfabriker består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälighetsandel av indirekta kostnader. Vid värdering har inte hänsyn tagits till kapacitetsutnyttjande.

### Finansiella tillgångar och skulder

Fordringar är redovisade till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning.

### Eventualförpliktelser

En eventalförpliktelse är:

- En möjlig förpliktelse som till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller
- En befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Eventualförpliktelser är en sammanfattande beteckning för sådana garantier, ekonomiska åtaganden och eventuella förpliktelser som inte tas upp i balansräkningen.

#### Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

#### Koncernredovisning

Företaget Surgical Science Sweden AB är moderbolag, org nr 556544-8783, med säte i Göteborg. I koncernen ingår det helägda amerikanska dotterbolaget Surgical Science Inc, med säte i Delaware, USA, det helägda dotterbolaget Surgical Science Canada Inc med legalt säte i New Brunswick och provinskontor i Toronto Ontario, Kanada, det helägda dotterbolaget Simball Systems AB med säte i Göteborg och det helägda dotterbolaget Surgical Science Incentive AB med säte i Göteborg.

Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till närmaste tusental SEK.

## Not 2 Anställda och personalkostnader

#### Medelantal anställda

	2017-01-01- 2017-12-31	Varav män	2016-01-01- 2016-12-31	Varav män
Moderbolaget	26	20	21	17
Totalt moderbolaget	26	20	21	17
Dotterbolag USA och Kanada	5	4	3	2
Totalt dotterbolag	5	4	3	2
Koncernen totalt	31	24	24	19
Styrelse varav kvinnor	5 -	5 -	4 -	4 -

#### Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2017-01-01- 2017-12-31	2016-01-01- 2016-12-31
<b>Moderbolaget</b>		
Löner övriga	12 640	9 348
VD/Styrelse	1 959	1 004
Sociala kostnader	7 542	5 219
(varav pensionskostnader)	2 832	1 973
<b>Dotterbolag</b>		
Löner och andra ersättningar	1 584	3 800
Sociala kostnader	286	741
(varav pensionskostnader)	-	-
<b>Koncernen</b>		
Löner och andra ersättningar	16 183	14 152
Sociala kostnader	7 828	5 960
(varav pensionskostnader)	2 832	1 973

## Not 3 Skatt på årets resultat

	2017-01-01- 2017-12-31	2016-01-01- 2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Uppskjuten skatteintäkt avseende underskottsavdrag	1 653	3 740
<b>Moderbolaget</b>		
Uppskjuten skatteintäkt avseende underskottsavdrag	1 653	3 740

Skattemässigt underskott uppgår till ca 24,5 MSEK (17,5) för moderbolaget och för koncernen till ca 38,3 (32,5). Uppskjuten skatteintäkt har uppbokats i moderbolaget.

## Not 4 Balanserade utvecklingskostnader

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	80 199	72 735
Årets aktiveringar	5 322	7 464
Avyttringar och utrangeringar	-802	-
Utgående balans	84 719	80 199
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-53 642	-45 844
Årets avskrivning enligt plan	-8 349	-7 798
Avyttringar och utrangeringar	802	-
Utgående balans	-61 189	-53 642
Redovisat värde vid årets slut	23 529	26 557
<b>Moderbolaget</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	80 199	72 735
Årets aktiveringar	5 322	7 464
Avyttringar och utrangeringar	-802	-
Utgående balans	84 719	80 199
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-53 642	-45 844
Årets avskrivning enligt plan	-8 349	-7 798
Avyttringar och utrangeringar	802	-
Utgående balans	-61 189	-53 642
Redovisat värde vid årets slut	23 529	26 557

## Not 5 Koncessioner, patent, licenser och liknande

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	9 985	6 174
Nyanskaffningar	486	3 811
Utgående balans	10 471	9 985
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-5 219	-4 694
Årets avskrivning enligt plan	-1 208	-525
Utgående balans	-6 427	-5 219
Redovisat värde vid årets slut	4 044	4 766

### Moderbolaget

<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	9 985	6 174
Nyanskaffningar	486	3 811
Utgående balans	10 471	9 985
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-5 219	-4 694
Årets avskrivning enligt plan	-1 208	-525
Utgående balans	-6 427	-5 219
Redovisat värde vid årets slut	4 044	4 766

## Not 6 Goodwill

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	-	-
Förvärv av dotterbolag	3 550	-
Utgående balans	3 550	-
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-	-
Årets avskrivning enligt plan	-177	-
Utgående balans	-177	-
Redovisat värde vid årets slut	3 373	-

## Not 7 Inventarier

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	4 547	4 147
Omklassificeringar	-	400
Nyanskaffningar	2 758	-
Avyttringar och utrangeringar	-1 203	-
Utgående balans	6 102	4 547
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-3 137	-2 646
Årets avskrivning enligt plan	-910	-491
Avyttringar och utrangeringar	979	-
Utgående balans	-3 068	-3 137
Redovisat värde vid årets slut	3 034	1 410

*Inventarier som innehas under finansiella leasingavtal ingår med följande belopp*

Inga Inga

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Moderbolaget</b>		
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	4 328	3 932
Omklassificeringar	-	531
Nyanskaffningar	2 341	-
Avyttringar och utrangeringar	-1 202	-135
Utgående balans	5 467	4 328
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
Ingående balans	-2 956	-2 479
Årets avskrivning enligt plan	-797	-477
Avyttringar och utrangeringar	979	-
Utgående balans	-2 773	-2 956
Redovisat värde vid årets slut	2 693	1 372

*Inventarier som innehas under finansiella leasingavtal ingår med följande belopp*

Inga Inga

## Not 8 Andelar i koncernföretag

	2017-12-31	2016-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
Ingående balans	6 759	7 759
Uppstart Surgical Science Incentive AB	50	-
Förvärv Simball Systems AB	3 600	-
Nedskrivning	-	-1 000
Redovisat värde vid årets slut	10 409	6 759

### Specifikation av moderbolagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Dotterföretag / Org nr / Säte	Andel i %	Redovisat värde
Surgical Science Inc., 20-8758443, USA	100	6 658
Surgical Science Canada Inc., 851 356 303, Kanada	100	101
Surgical Science Incentive AB, 559107-8448, Göteborg	100	50
Simball Systems AB, 559115-4702, Göteborg	100	3 600
Summa		10 409

## Not 9 Uppskjuten skattefordran

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag		
	5 393	3 740
Summa	5 393	3 740
<b>Moderbolaget</b>		
Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag		
	5 393	3 740
Summa	5 393	3 740

Moderföretagets förlustavdrag har redovisats som uppskjuten skattefordran i bokslutet. Bolagets bedömning är att vinst kommer att redovisas inom 3 - 5 år så att förlustavdragen utnyttjas. Uppskjutna skatter värderas utifrån nominell skattesats.

## Not 10 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Förutbetalda kostnader	783	432
Upplupna intäkter	882	-
Summa	1 665	432
<b>Moderbolaget</b>		
Förutbetalda kostnader	783	432
Upplupna intäkter	882	-
Summa	1 665	432

## Not 11 Antal aktier och kvotvärde

	2017-12-31	2016-12-31
Ingående antal aktier	715 972	715 972
Split (4:1)	2 147 916	-
Nyemission	2 000 000	-
Utgående antal aktier	4 863 888	715 972
Kvotvärde, SEK	0,25	1

## Not 12 Övriga långfristiga skulder

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	300	-
Förfallotidpunkt, 1-5 år från balansdagen	2 460	19 146
Summa	2 760	19 146
<b>Moderbolaget</b>		
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	300	-
Förfallotidpunkt, 1-5 år från balansdagen	2 460	19 146
Summa	2 760	19 146

Alla långfristiga skulder i koncernen och moderbolaget är icke räntebärande.

## Not 13 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

### Ställda säkerheter

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Företagsinteckningar	2 600	12 600
Summa	2 600	12 600
<b>Moderbolaget</b>		
Företagsinteckningar	2 600	12 600
Summa	2 600	12 600

### Eventalförpliktelser

Koncernen och moderbolaget har inga eventalförpliktelser.

## Not 14 Skulder till kreditinstitut

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Checkräkningskredit	-	2 000
Outnyttjad del	-	-2 000
Utnyttjat kreditbelopp	-	-
Skulder till övriga kreditinstitut	-	8 925
Summa	-	8 925
<b>Moderbolaget</b>		
Checkräkningskredit	-	2 000
Outnyttjad del	-	-2 000
Utnyttjat kreditbelopp	-	-
Skulder till övriga kreditinstitut	-	8 925
Summa	-	8 925

## Not 15 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2017-12-31	2016-12-31
<b>Koncernen</b>		
Personalrelaterade kostnader	2 558	1 884
Övriga poster	2 771	5 010
Summa	5 329	6 894
<b>Moderbolaget</b>		
Personalrelaterade kostnader	2 558	1 884
Övriga poster	2 622	5 010
Summa	5 180	6 894

## Underskrifter

Göteborg den 18 april 2018

Gisli Hennermark  
Verkställande direktör

Thomas Eklund  
Styrelseledamot

Jan Bengtsson  
Styrelseledamot

Ingemar Ihse  
Styrelseledamot

Roland Bengtsson  
Ordförande

Nils Sellbom  
Styrelseledamot

# Revisionsberättelse

Till årsstämman i Surgical Science Sweden AB (publ), org nr 556544-8783

## Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Surgical Science Sweden AB (publ) för räkenskapsåret 2017. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 20-38 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dessas finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Den andra informationen består av informationen på sid 1-19 (men innefattar inte årsredovisningen, koncernredovisningen och vår revisionsberättelse avseende dessa).

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under

revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är till-

räckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen.

Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

#### **Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar**

##### **Uttalanden**

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Surgical Science Sweden AB (publ) för räkenskapsåret 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

##### **Grund för uttalanden**

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsbedömning i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsbedömning i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

##### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

##### **Revisorns ansvar**

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsbedömning i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsbedömning i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den 18 april 2018

Ernst & Young AB

Stefan Kylebäck  
Auktoriserad revisor



# Styrelse



## Roland Bengtsson, styrelsens ordförande

Född 1955. MSc, Handelshögskolan i Göteborg. Ledamot sedan 2005, ordförande 2011-2015 och sedan 2017.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande i Floda Nova Sportcenter AB och Göteborg Småhus AB. Styrelseledamot i Semelin Kapitalförvaltning Aktieföretag, Aktieföretaget Titolo och Ingareds Företagspark Holding AB. Styrelsesuppleant i RBE Konsult AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 1 362 855 aktier genom bolag



## Jan Bengtsson

Född 1944. Teknologie licentiat, Chalmers Tekniska Högskola, företagsekonomi, Göteborgs Universitet. Ledamot sedan 2005, styrelseordförande 2005-2011.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande i Rosenblad Design Aktieföretag och Marknadspotential Aktieföretag. Styrelseledamot i Swede Ship Marine Aktieföretag, ALG Holding AB, Liljeholmens Stearinfabrik AB, Arctic Engineering AB samt ZMek Fastighet & Förvaltning AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 1 782 887 aktier genom bolag



## Ingemar Ihse

Född 1940. Läkarutbildning, medicinsk doktor och professor i kirurgi, Lunds Universitet. Ledamot sedan 2010.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i ColoPlus Aktieföretag samt AM e-Consulting AB. Bolagsman i IMAG Handelsbolag.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 0 aktier



## Nils Sellbom

Född 1959. BA, Göteborgs Universitet. Ledamot sedan 2012, ordförande 2015-2017.

**Övriga uppdrag:** Regionchef Vitrolife AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 3 500 aktier



## Thomas Eklund

Född 1967. Master, Business Administration, Handelshögskolan i Stockholm. Ledamot sedan 2017.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande i Sedana Medical AB, Moberg Pharma AB samt Itrim AB. Styrelseledamot i Biotage AB, Boule Diagnostics AB, Memira AB, Neoventa Medical AB, TEDCAP AB samt Rodebjer Form AB. Verkställande direktör i Eklund Konsulting AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 500 aktier

## Ledande befattningshavare



### Gisle Hennermark, VD

Född 1972. Master, Business Administration, Handelshögskolan i Stockholm. VD sedan 2015, anställd 2017.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Panasari AB, Attensi Aktiebolag, Espansari AB samt Zipreneur AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 48 640 aktier och 24 000 teckningsoptioner



### Anna Ahlberg

Född 1970. Civilekonom, MBA, Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet. CFO sedan 2018, anställd 2018.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Medfield Diagnostics AB, Eligo AB och A Ahlberg Consulting AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 0 aktier och 0 teckningsoptioner



### Anders Larsson

Född 1973. Studier i Computer Science, Göteborgs Universitet. CTO sedan 1999, anställd 1999.

**Övriga uppdrag:** –

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 42 960 aktier och 12 000 teckningsoptioner



### Anders Melander

Född 1962. Studier vid Vårdhögskolan i Eskilstuna. Director of International Business Development sedan 2013, anställd 2013.

**Övriga uppdrag:** Styrelsesuppleant i Babykoncept AB.

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 0 aktier och 24 000 teckningsoptioner



### Hans Uddenberg

Född 1975. Civilingenjör, Tekniska Högskolan vid Linköpings Universitet. Product Manager sedan 2012, anställd 2012.

**Övriga uppdrag:** –

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 0 aktier och 4 000 teckningsoptioner



### Jan Grund Pedersen

Född 1965. M-Arch, Chalmers tekniska högskola i Göteborg. Director Global Accounts sedan 2018, anställd 2018.

**Övriga uppdrag:** –

**Aktieinnehav i Surgical Science:** 0 aktier och 0 teckningsoptioner.

Aktieinnehav inkluderar make/makas, omyndiga barns och närstående bolags innehav. Se sidan 18 för information om optioner.

## Ordlista

### Endoskopi

Endoskopi är en typ av medicinsk undersökning, eller kirurgi som innebär att man tittar in i kroppen med hjälp av ett endoskop som förs in i kroppen. Endoskopet har en lampa och kamera, och eventuellt redskap, i ena änden, och man får sedan bilder på en bildskärm. Två typer av endoskopi är koloskopi där man undersöker tjocktarmen samt gastroskopi där man undersöker magsäcken, matstrupen eller tolvfingertarmen.

### Haptik

Haptik är läran om effekterna av beröring och kroppsrörelser. Med hjälp av haptisk teknik kan kirurger som tränar på Surgical Sciences system "känna" på vävnader och organ som reagerar och betar sig på ett realistiskt sätt. Ett annat exempel där haptisk teknik används är i spelhandkontroller.

### Titthålskirurgi/Laparoskopi/Minimalinvasiv kirurgi

Titthålskirurgi, även benämnd laparoskopi och minimalinvasiv kirurgi, är en kirurgimetod där operation eller undersökning genomförs via små hål i kroppen (titthål). Med hjälp av en beroptisk kamera och titthålsinstrument som förs in i kroppen kan operationen eller undersökningen sedan genomföras. Titthålskirurgi används bland annat för att undersöka gallblåsan, blindtarmen eller äggstockarna och har blivit en rutinmetod även vid många andra operationer i buken.

Det finns ett antal fördelar med titthålskirurgi jämfört med öppen kirurgi där operation eller undersökning ställer krav på ett större snitt i kroppen. Bland fördelarna finns att rehabiliteringstid och tid på sjukhuset är kortare. Smärta, blödning och ärrbildning är också mindre på grund av mindre snitt i huden. Titthålskirurgi är

idag en växande metod på grund av de fördelar som finns jämfört med öppen kirurgi.

### Suturering

Suturer är de stygn som läkare, särskilt kirurger, använder för att hålla samman hud, inre organ, blodkärl och annan vävnad i den mänskliga kroppen efter en olycka eller ett kirurgiskt ingrepp. Suturering är benämningen på anläggningen av dessa stygn.

## Aktieägarinformation

### Årsstämma 2018

Årsstämma i Surgical Science AB (publ) kommer att hållas den 22 maj 2018 klockan 17.00 i bolagets lokaler i Göteborg, besöksadress Drakegatan 7A. För mer information se [www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com).

### Distribution av årsredovisningen

Surgical Sciences årsredovisning finns tillgänglig på svenska. Årsredovisningen går att ladda ner på [www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com). Årsredovisningen för 2017 finns inte i tryckt format.

### Rapporter 2018

Delårsrapport januari-mars: tisdagen den 22 maj

Delårsrapport januari-juni: fredagen den 24 augusti

Delårsrapport januari-september: onsdagen den 21 november

### Investor relations

Gisli Hennermark, VD  
Tel: 070 420 83 00  
[gisli.hennermark@surgicalscience.com](mailto:gisli.hennermark@surgicalscience.com)

Anna Ahlberg, CFO  
Tel: 070 855 38 35  
[anna.ahlberg@surgicalscience.com](mailto:anna.ahlberg@surgicalscience.com)

### Revisorer

Ernst & Young AB (EY) är bolagets revisor sedan årsstämman 2017, med Stefan Kylebäck som huvudansvarig revisor. Stefan Kylebäck, född 1965, är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer i Sverige.

Fram till och med årsstämman den 20 april 2017 var Inger Sjöberg (EY) bolagets revisor. Inger Sjöberg är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer i Sverige. Bytet av revisor från Inger Sjöberg till Ernst & Young AB, med Stefan Kylebäck som huvudansvarig revisor, föranleddes av interna regler hos EY.

EY  
Besöksadress:  
Parkgatan 49  
401 82 Göteborg  
Tel: 031 63 77 00

## Adresser

### Huvudkontor

Surgical Science Sweden AB (publ)  
Drakegatan 7A  
412 50 Göteborg  
Sverige  
Tel: +46 31 741 65 60  
E-post: info@surgicalscience.com

### Försäljningskontor USA

Surgical Science, Inc.  
7831 Bush Lake RD E, Suite 100  
Minneapolis, MN 55439  
USA  
Tel: +1 952 457 8704

### Försäljningskontor Kina

Surgical Science  
Rm2103, Aoxinya Mansion, Caitian South Road  
Futian District, Shenzhen  
Kina  
Tel: +86 755 23985994

### Försäljningskontor Dubai

Tel: +971 56 714 0667

[www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com)

**surgicalscience**

VIRTUAL TRAINING, REAL SKILLS